

شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع. - الكويت
Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P - Kuwait

التاريخ: 2025/08/19

الإشارة: خ ك / 319 / 2025

السادة / شركة بورصة الكويت المحترمين

تحية طيبة وبعد ،،،

الموضوع : محضر مؤتمر المحللين للربع الثاني من عام 2025

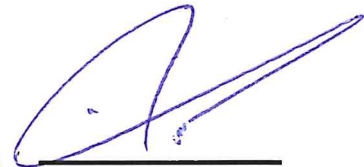
عملا بالاحكام الواردة في المادة رقم (7-8) التزامات الشركة المدرجة من قواعد البورصة ، حيث تم تصنيف شركة مجموعة الخليج للكابلات ضمن السوق الاول.

يرجى العلم بان الشركة عقدت مؤتمر المحللين للربع الثاني من عام 2025 عن طريق البث المباشر على شبكة الانترنت وذلك في تمام الساعة الواحدة من بعد ظهر يوم الأحد الموافق 2025/08/17.

مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين للربع الثاني من عام 2025.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام ،،،



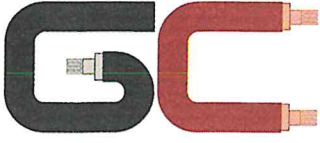


أمين سر مجلس الإدارة
ناصر كنعان



كابلات تنبض بالحياة Cables that pulse with life

Tel.: +965-24645500 - 24675244 - Fax : +965-24675305 - 24675850
www.gulfcable.com - Email : info@gulfcable.com - Cable: WIREGULF
P.O. Box : 1196 - Safat - Code 13012 - Kuwait Comm. Reg. 23213
رأس المال المصدر والمحفوف د.ك. 20,993,131 Issued & Paid up Capital



شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع - الكويت

Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P - Kuwait

الإفصاح عن المعلومات الجوهرية

التاريخ	2025/08/19
اسم الشركة المدرجة	شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع
المعلومة الجوهرية	يرجى العلم بأن الشركة عقدت مؤتمر المحللين للربع الثاني من عام 2025 عن طريق البث المباشر على شبكة الانترنت وذلك في تمام الساعة الواحدة من بعد ظهر يوم الأحد الموافق 2025/08/17. مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين للربع الثاني من عام 2025.
أثر المعلومة الجوهرية على المركز المالي للشركة	لا يوجد

يتحمل من أصدر هذا الإفصاح كامل المسؤولية عن صحة المعلومات الواردة فيه ودقتها واكتمالها، ويقر بأنه بذل عناية الشخص الحريص في تجنب أية معلومات مضللة أو خاطئة أو ناقصة، وذلك دون أدنى مسؤولية على كل من هيئة أسواق المال وبورصة الكويت للأوراق المالية بشأن محتويات هذا الإفصاح، وبما ينفي عنهما المسؤولية عن أية أضرار قد تلحق بأي شخص جراء نشر هذا الإفصاح أو السماح بنشره عن طريق أنظمتها الإلكترونية أو موقعها الإلكتروني، أو نتيجة استخدام هذا الإفصاح بأي طريقة أخرى.



كابلات تنبض بالحياة Cables that pulse with life

Tel.: +965-24645500 - 24675244 - Fax : +965-24675305 - 24675850
www.gulfcable.com - Email : info@gulfcable.com - Cable: WIREGULF
P.O. Box : 1196 - Safat - Code 13012 - Kuwait Comm. Reg. 23213
رأس المال المصدر والمحفوف د.ك. 20,993,131 Issued & Paid up Capital



شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

مؤتمر المحللين / المستثمرين

النصف الأول - 2025

الفترة المنتهية في 30 يونيو 2025

عاماً من التميز

17 أغسطس 2025

We Build the World Together

www.gulfcable.com

المتحدثون من إدارة مجموعة الخليج للكابلات:-

السيد/ أحمد تيم - المدير التنفيذي للشؤون المالية

السيد/ محمود المحمود - مدير الاستثمار

نص مكالمة الاجتماع

السيد / محمود المحمود: مساء الخير سيداتي وسادتي وأهلاً بكم جميعاً في المؤتمر الهاتفي الخاص بنتائج مجموعة الخليج للكابلات للنصف الأول من عام 2025. معكم محمود المحمود ، مدير الاستثمار في مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية. اليوم يشاركنا في هذه المكالمة السيد / أحمد تيم ، المدير التنفيذي للشؤون المالية. وكان من المقرر أن يشاركنا الرئيس التنفيذي السيد / باسل كنعان هذه المكالمة ، إلا أنه وللأسف وبسبب ظروف طارئة خارجة عن إرادتنا، تعذر عليه الانضمام إلينا.

قبل أن نتابع، يرجى العلم أن بعض التصريحات الواردة في هذا العرض قد تُعتبر بيانات تطلعية. هذه البيانات تعكس النتائج المتوقعة من قبل المجموعة ، لكنها تبقى خاضعة لمخاطر وشكوك قد تؤدي إلى اختلاف النتائج الفعلية بشكل ملحوظ. وهذا قد يؤثر على النتائج المتوقعة والآثار المالية للخطط المطروحة. لذلك من المستحسن توخي الحذر وعدم اتخاذ القرارات استناداً فقط إلى هذه البيانات التطلعية.

كما يرجى العلم أن مجموعة الخليج للكابلات غير ملزمة بتحديث رؤيتها بخصوص هذه المخاطر أو إعلان أي تعديلات على البيانات التطلعية الواردة في هذا العرض. وننصحكم أيضاً بمراجعة إخلاء المسؤولية الكامل المرفق في عرض اليوم. لأنه بحضوركم هذا العرض أو قبولكم بأي نسخ من الشرائح، فإنكم تقرّون وتوافقون على الالتزام بالقيود المذكورة.

الآن سيقدم السيد / أحمد تيم ، المدير التنفيذي للشؤون المالية، الأداء المالي للمجموعة. وبعد هذا العرض سنقوم بالإجابة على الأسئلة بحسب ترتيب استلامها خلال المكالمة.

وبهذا ، أسلم الآن الكلمة إلى السيد / أحمد تيم ، شكراً لكم.

السيد / أحمد تيم : شكراً لك سيد / محمود.

مساء الخير وأهلاً بكم جميعاً في مؤتمر نتائج النصف الأول من عام 2025.

يسعدني أن ألتقي بكم مجدداً بعد مؤتمر الربع الأول، وخاصة في هذا العام المميز، عام اليوبيل الذهبي للمجموعة، حيث نستعرض نتائج النصف الأول للمجموعة. هذه المناسبة تمنحنا الفرصة ليس فقط لعرض نتائجنا المالية، بل أيضاً للتأكيد على مرونتنا وقدرتنا على التكيف والتزامنا طويل الأمد بتحقيق القيمة لمساهميننا وكافة الأطراف ذات العلاقة.

يسعدنا أن نعلن أننا حققنا أداءً إيجابياً نسبياً بشكل عام. الجدير بالذكر أن التراجع المؤقت الذي شهدناه في الربع الأول في قطاع الاستثمار، خصوصاً في إيرادات توزيعات الأرباح، قد تمت معالجته في الربع الثاني. في المقابل، قدم قطاع الكابلات نتائج معتدلة تعكس استمرار الطلب في بعض الأسواق مقابل التأجيل في إنهاء طلبات في أسواق أخرى.

كذلك، من التطورات المهمة خلال هذه الفترة قرار لجنة التظلمات بمجلس الوزراء بإلغاء قرار الجهاز المركزي للمناقصات العامة بتعليق مشاركة المجموعة. ورغم أن هذه خطوة إيجابية تزيل عوائق كبيرة، إلا أن أثرها الفعلي لم يظهر بعد نظراً لأن ترسية واعتماد عدد من المناقصات الرئيسية لا تزال قيد الانتظار. وبمجرد اعتماد هذه الطلبات نتوقع مساهمة ملموسة في الإيرادات وزيادة في الزخم التشغيلي.

من المهم أن ننظر إلى هذه النتائج في إطار السياق الاقتصادي والجيوسياسي العام. لا يزال الشرق الأوسط يشهد حالة عالية من عدم الاستقرار، لا سيما بعد النزاع الأخير بين القوى الإقليمية المتنافسة، والذي انعكس على الأسواق وسلاسل التوريد. كما أن النزاعات الجمركية بين الولايات المتحدة وعدد من الاقتصادات الكبرى خلقت حالة من عدم اليقين، وأثرت على التدفقات التجارية التقليدية وتكاليف المدخلات. هذه العوامل إلى جانب ضغوط التضخم شكلت بيئة أعمال تتطلب الحذر والمرونة.

نحن نعتقد أن أصعب مرحلة في عام 2025 قد أصبحت خلفنا. وعند النظر إلى الفترة المتبقية من العام، نحن متفائلون بتحقيق نتائج أفضل مدعومين بانتعاش الاقتصاد الكويتي واستقرار أكبر في الأوضاع السياسية بالمنطقة. كما إن أسعار النفط المستقرة والمرتفعة نسبياً إلى جانب خطط التنمية في الكويت تحت قيادتها الرشيدة من المتوقع أن تنعكس إيجاباً على الاقتصاد الوطني. وإيضاً إن الجهود المستمرة لجذب الاستثمارات الخاصة والأجنبية من المرجح أن تركز على مشاريع القطاع الخاص وتقلل الاعتماد على المشاريع الحكومية.

مع ذلك، لا تزال التحديات العالمية قائمة بما في ذلك تصاعد التوترات الجمركية بين الولايات المتحدة وعدد من الدول، وعدم استقرار أسواق الأسهم، ومخاطر الركود، وعدم وضوح اتجاه أسعار الفائدة، قد تخلق بيئة اقتصادية كلية تعيق النمو. كما أن النزاع الروسي الأوكراني وما يحمله من تبعات اقتصادية وسياسية لا يزال مصدر قلق.

بالانتقال إلى نتائجنا المالية في الشريحة رقم 5، فقد بلغ إجمالي الإيرادات 59.6 مليون دينار كويتي، بينما بلغت إيرادات المبيعات والعقود 45.4 مليون دينار كويتي. وكان السبب الرئيسي في تراجع الإيرادات مقارنة بالفترة ذاتها من عام 2024 هو إلغاء الحكومة لنسبة الأفضلية السعرية البالغة 20 بالمئة للشركات الكويتية.

بلغ صافي الربح 13.2 مليون دينار كويتي في النصف الأول من العام مقارنة بـ 14.8 مليون دينار كويتي في الفترة نفسها من العام الماضي. وبلغت ربحية السهم 64 فلساً مقارنة بـ 71 فلساً.

كما سجلت الأرباح قبل اقتطاع الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) انخفاضاً بنسبة 10 بالمئة في النصف الأول من 2025 لتصل إلى 15.5 مليون دينار كويتي مقارنة بـ 17.2 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2024.

وبالنظر إلى المركز المالي للمجموعة في نهاية يونيو 2025 ، فقد ارتفع إجمالي الأصول بنسبة 10.3 بالمئة ، وارتفعت الخصوم بنسبة 9 بالمئة نتيجة زيادة القروض بنسبة 30.7 بالمئة مقارنة بنهاية ديسمبر 2024.

في الوقت نفسه ارتفعت حقوق الملكية بنسبة 10.6 بالمئة لتصل إلى 300.7 مليون دينار كويتي في نهاية يونيو 2025 مقارنة بـ 272 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2024.

كما انخفض إنتاج المجموعة بنسبة 10.5 بالمئة في النصف الأول من 2025 ليبلغ 23.4 ألف طن متري مقارنة بـ 26.2 ألف طن متري في النصف الأول من 2024.

وبالانتقال إلى الشريحة رقم 6 ، نظرة عامة مالية على المجموعة للنصف الأول من العام ، بلغ إجمالي الإيرادات 59.6 مليون دينار كويتي ، منها 14.2 مليون دينار كويتي من الاستثمارات ، و 40.3 مليون دينار كويتي من مبيعات الكابلات ، و 5.1 مليون دينار كويتي من أعمال المقاولات / العقود.

ارتفعت إيرادات الاستثمارات إلى 14.2 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2025 مقارنة بـ 14 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2024.

ومن إجمالي 45.4 مليون دينار كويتي من مبيعات الكابلات وأعمال المقاولات/ العقود ، جاء 32 مليون دينار كويتي من الشركة الأم وشركاتها التابعة في الكويت، و 13.4 مليون دينار كويتي من شركتنا التابعة في الأردن.

وفيما يتعلق بأعمال المقاولات/ العقود ، حققت شركتنا التابعة شركة الرعاية وشركة أنظمة التبريد والتكييف معاً إيرادات بلغت 5.1 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2025 مقارنة بـ 3.7 مليون دينار كويتي من شركة الرعاية وحدها في النصف الأول من 2024 حيث تم الاستحواذ على الشركة الثانية في نهاية عام 2024.

الشريحة التالية رقم 7 ، والمتعلقة بالتحليل الربع سنوي لمبيعات الكابلات للشركة الأم في الكويت خلال الربع الثاني، سجلنا انخفاضاً بنسبة 28 بالمئة خلال تلك الفترة. وكان القطاع الخاص المحلي هو العامل الرئيسي المؤثر على مبيعات كابلات الشركة الأم التي بلغت 10 ملايين دينار كويتي بانخفاض بنسبة 35 بالمئة مقارنة بـ 15.5 مليون دينار كويتي في الربع الثاني من 2024.

كما شهد القطاع العام إنخفاضاً حيث بلغت مبيعاته 1 مليون دينار كويتي في الربع الثاني من 2025 مقابل 3.1 مليون دينار كويتي في الفترة نفسها من العام الماضي. في الوقت نفسه حقق قطاع التصدير زيادة كبيرة بنسبة 250.5 بالمئة ، إذ ارتفع من 0.9 مليون دينار كويتي في الربع الثاني من 2024 إلى 3 مليون دينار كويتي في الربع الثاني من 2025.

الان في الشريحة رقم 8 ، الخاصة بمبيعات الكابلات النصف سنوية للشركة الأم في الكويت ، لا يزال القطاع الخاص المحلي هو المؤثر الأكبر لمبيعات الكابلات حيث بلغت مبيعاته 23.1 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2025 بانخفاض بنسبة 23.1 بالمئة مقارنة بـ 30 مليون دينار كويتي في الفترة ذاتها من 2024.

خلال تلك الفترة انخفضت مساهمة القطاع العام إلى 1.6 مليون دينار كويتي في 2025 مقابل 4.1 مليون دينار كويتي في 2024 ، في حين ارتفعت مبيعات التصدير إلى 4.9 مليون دينار كويتي مقارنة بـ 1.7 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2024.

في الشريحة رقم 9 ، لدينا تفصيل مبيعات وإنتاج المجموعة مقاساً بالأوزان وحسب نوع المنتج والمواد الخام. من حيث الإنتاج ، فقد شهدت انتاج الكابلات النحاسية انخفاضاً بنسبة 25.6 بالمئة مقارنة بالنصف الأول من 2024 ، بينما ارتفع إنتاج الكابلات الألمنيوم بنسبة 27.7 بالمئة مقارنة بالعام 2024. انخفض إجمالي إنتاج الكابلات المصنعة خلال النصف الأول من 2025 بنسبة 10.5 بالمئة مقارنة بالنصف الأول من 2024. كما سجلت مبيعات الكابلات ذات الجهد المتوسط تراجعاً بنسبة 7.7 بالمئة، وانخفضت مبيعات الكابلات ذات الجهد المنخفض وغيرها بنسبة 20.1 بالمئة في النصف الأول من 2025 ، مما أدى إلى انخفاض وزن إجمالي المبيعات بنسبة 15.8 بالمئة.

ننتقل إلى الشريحة رقم 10 ، الخاصة بالنسب المالية الرئيسية ، انخفض إجمالي هامش الربح للمجموعة من 14.6 بالمئة في النصف الأول من 2024 إلى 10.4 بالمئة في النصف الأول من 2025. ويرجع هذا الانخفاض إلى تراجع مبيعات الكابلات للقطاعين الخاص والعام (الحكومي).

في المقابل ارتفع هامش الأرباح قبل اقتطاع الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) من 32.7 بالمئة في النصف الأول من 2024 إلى 34.2 بالمئة في النصف الأول من 2025 ، كما ارتفع هامش صافي الربح من 28.1 بالمئة إلى 29.1 بالمئة.

عند تحليل الرافعة المالية، يمكننا أن نجد أن نسب الرافعة المالية للمجموعة قد تأثرت سلباً في النصف الأول من 2025 بسبب زيادة القروض حيث ارتفعت نسبة إجمالي الدين إلى إجمالي الأصول بنسبة 1 بالمئة، ونسبة الدين إلى حقوق الملكية بنسبة 1.3 بالمئة، وانخفضت نسبة تغطية الفوائد بمقدار 4.1 مقارنة بالنصف الأول من 2024. كما تراجع نسب السيولة الجارية والسريعة مقارنة بالنصف الأول من 2024 نتيجة للزيادة في القروض لكنها لا تزال قريبة من المستويات المسجلة في نهاية 2024.

وبالنظر إلى الشريحة رقم 11 ، الخاصة بالمركز المالي والتدفقات النقدية ، ارتفع إجمالي الأصول للمجموعة من 326.1 مليون دينار كويتي في ديسمبر 2024 ليصل إلى 359.7 مليون دينار كويتي في نهاية يونيو 2025. ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى زيادة قيمة الاستثمارات في الشركات الزميلة والاستثمارات بالقيمة العادلة من خلال الإيرادات الشاملة الأخرى.

وارتفع إجمالي الخصوم من 54.1 مليون دينار كويتي في نهاية 2024 إلى 59 مليون دينار كويتي في نهاية يونيو 2025 بزيادة ملحوظة بنسبة 9 بالمئة. كما شهدت حقوق الملكية للمجموعة ارتفاعاً ملحوظاً بنسبة 10.6 بالمئة من 272 مليون دينار كويتي في نهاية 2024 إلى 300.7 مليون دينار كويتي في يونيو 2025 نتيجة الزيادة في التعيرات التراكمية في القيمة العادلة.

أما من منظور التدفقات النقدية ، شهدت التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية انخفاضاً ، حيث تحول صافي التدفق النقدي الوارد بقيمة 2.9 مليون دينار كويتي في الأشهر الستة الأولى من 2024 إلى صافي تدفق نقدي صادر بقيمة 7.6 مليون دينار كويتي في الفترة نفسها من 2025.

فيما يتعلق بالأنشطة الاستثمارية ، فقد بلغت التدفقات النقدية الواردة من الأنشطة الاستثمارية 11.8 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2025 مقارنة بـ 13.9 مليون دينار كويتي في نفس الفترة من 2024. ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض إيرادات توزيعات الأرباح المستلمة خلال الأشهر الستة الأولى من 2025.

وفي الوقت نفسه ، كان هناك انخفاض في صافي التدفقات النقدية الصادرة من الأنشطة التمويلية ليبلغ 7.6 مليون دينار كويتي مقابل 18.7 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2024 ويرجع ذلك إلى المستلم من القروض خلال النصف الأول من 2025. وبلغ إجمالي النقد والنقد المعادل في نهاية الفترة 3.3 مليون دينار كويتي مقارنة بـ 7.5 مليون دينار كويتي في نهاية يونيو 2024.

وننتقل إلى الشريحة رقم 12 ، بخصوص استثماراتنا في الشركات الزميلة ، بقيت حصة الملكية الفعالة نهاية يونيو 2025 كما هي بالنسبة لشركة الاستثمارات الوطنية (NIC) وشركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء

السفن (HEISCO) ، بينما ارتفعت نسبة ملكيتنا في شركة تيم القابضة من 47.5 بالمئة إلى 50 بالمئة مقارنة بنهاية يونيو 2024.

كما ارتفعت القيمة الدفترية لملكية المجموعة في الشركات الزميلة بمقدار 2.9 مليون دينار كويتي من 88.1 مليون دينار كويتي في نهاية ديسمبر 2024 إلى 91 مليون دينار كويتي في يونيو 2025.

وارتفعت حصة المجموعة من نتائج الشركات الزميلة لتصل إلى 4.9 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2025 مقارنة بـ 2.6 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2024.

وعندما تنتقل إلى الشريحة رقم 13 والأخيرة ، نلاحظ ارتفاعاً ملحوظاً في حجم محفظة استثمارات الخليج للكابلات لتصل إلى 178.6 مليون دينار كويتي في نهاية يونيو 2025 بزيادة بنسبة 22.7 بالمئة مقارنة بـ 145.6 مليون دينار كويتي في ديسمبر 2024 ، ويرجع ذلك بشكل رئيسي نتيجة التغيرات في القيمة العادلة للاستثمارات.

وتشكل الأوراق المالية المسعرة نحو 62.3 بالمئة من محفظتنا الاستثمارية في نهاية يونيو 2025 ، بينما تشكل الأوراق المالية غير المسعرة 34.4 بالمئة.

كما أن حوالي 94.8 بالمئة من محفظتنا الاستثمارية في نهاية يونيو 2025 مصنفة كاستثمارات بالقيمة العادلة من خلال الإيرادات الشاملة الأخرى، وهي استثمارات في أدوات حقوق الملكية لتحقيق أهداف استراتيجية متوسطة إلى طويلة الأجل.

وبنهاية يونيو 2025 بلغت استثمارات المجموعة بالقيمة العادلة من خلال الأرباح والخسائر 9.2 مليون دينار كويتي مقارنة بـ 3.8 مليون دينار كويتي في نهاية 2024. وحقت هذه الاستثمارات أرباحاً بقيمة 2.2 مليون دينار كويتي مقارنة بخسائر بقيمة 0.2 مليون دينار كويتي في النصف الأول من 2024.

بهذا أختتم ملاحظاتي لليوم. وباختصار، وعلى الرغم من التحديات المتعددة ، يسعدني أن أعلن أننا حققنا نتائج معتدلة خلال النصف الأول من عام 2025، ونحن على ثقة بقدرتنا على تقديم أداء أقوى في النصف الثاني من 2025.

شكراً لكم جميعاً على استماعكم، وأعيد الكلمة الآن إلى السيد / محمود لإدارة جلسة الأسئلة والأجوبة.

السيد / محمود المحمود: شكراً لك سيد / أحمد. أعتقد أنكم تمكنتم من متابعة وفهم أبرز النقاط التي قدمها المدير التنفيذي للشؤون المالية. وبما أنه لم تردنا أسئلة حتى الآن، نعلن اختتام الجلسة.

في حال كان لديكم أي أسئلة أو استفسارات يرجى إرسالها إلى عنوان بريدنا الإلكتروني: investor.relations@gulfcable.com وسنقوم بالرد عليكم في أقرب فرصة ممكنة.

نشكركم جميعاً على حضور هذا المؤتمر، ونتوجه بالشكر للإدارة على مشاركتها.

ونتطلع للتواصل معكم مجدداً في المؤتمر الخاص بنتائج الربع الثالث.

شكراً لكم جميعاً مرة أخرى.

H1-2025

Period Ended 30 June 2025

INVESTORS PRESENTATION



Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P

شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

We Build the World Together

www.gulfcable.com

Disclaimer

FORWARD-LOOKING STATEMENTS

The information set out in this presentation and provided in the discussion subsequent thereto does not constitute an offer or solicitation of an offer to buy or sell securities. It is solely for use as an investor presentation and is provided as information only. This presentation does not contain all of the information that is material to an investor.

This presentation has been prepared by, and is the sole responsibility of, Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. ("Group"). The information herein may be amended and supplemented and may not as such be relied upon for the purpose of entering into any transaction.

This document is furnished to you solely for your information. You may not reproduce it or redistribute it to any other person.

No person shall have any right of action against the Group or any other person in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this presentation. Nothing in this presentation shall form the basis of any contract or commitment whatsoever.

No person is authorized to give any information or to make any representation not contained in and not consistent with this presentation, and if given or made, such information or representation must not be relied upon as having been authorized by or on behalf of the Group.

This presentation does not disclose all the risks and other significant issues related to an investment in any securities/transaction. Past performance is not indicative of future results. The Group is under no obligation to update or keep current the information contained herein.

This presentation may contain forward-looking statements that involve assumptions, risks and uncertainties. These statements may be identified by such words as "may", "plans", "expects", "believes" and similar expressions or by their context. The Group does not assume any obligation to update its views of such risks and uncertainties or to publicly announce the result of any revisions to the forward-looking statements made herein.

ROUNDING ADJUSTMENTS

Certain monetary amounts, percentages and other figures included in this presentation have been subject to rounding adjustments. Accordingly, figures shown as totals in certain tables or charts may not be the arithmetic aggregation of the figures that precede them, and figures expressed as percentages in the text may not total 100% or, as applicable, when aggregated, may not be the arithmetic aggregation of the percentages that precede them.

Our Vision

ACHIEVE GCC **PRODUCT INNOVATION LEADERSHIP**
AND EXPAND OUR **PREMIER POSITION** IN OUR CORE MARKETS,

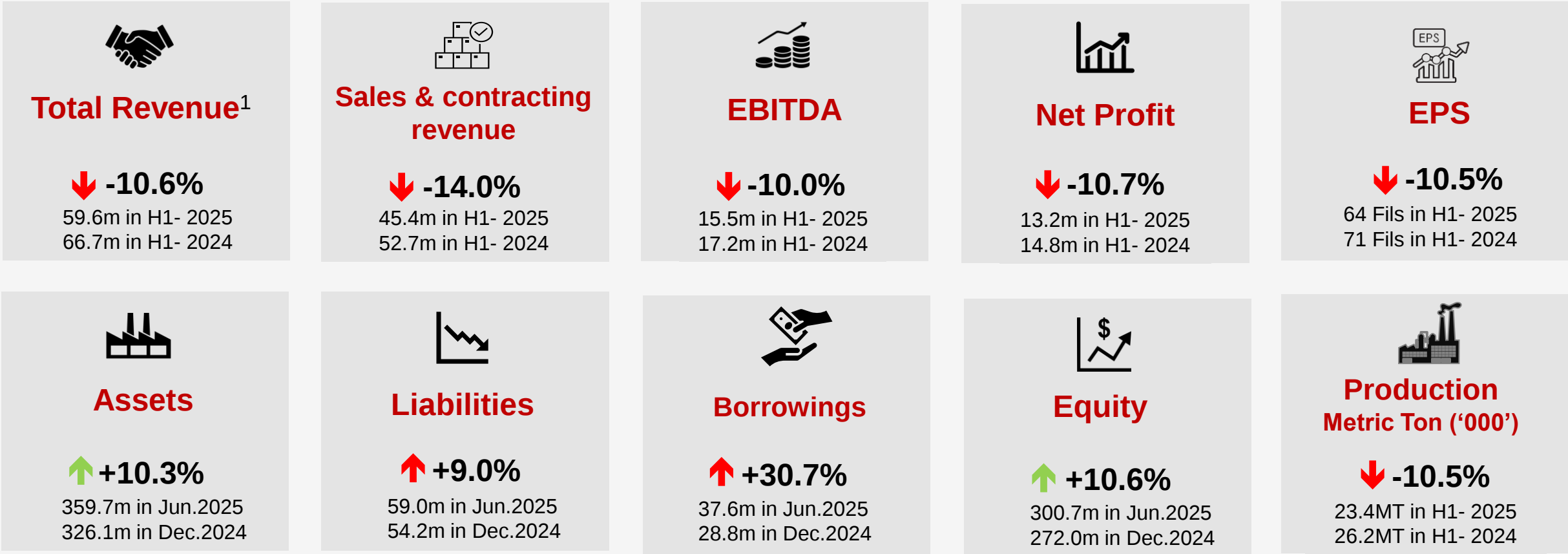
WHILE DELIVERING **ABOVE-MARKET GROWTH,**
SUPERIOR PROFITABILITY AND **STRONG CASH FLOW GENERATION**
TO PROVIDE SHAREHOLDERS WITH **ATTRACTIVE RETURNS,**

YET MAINTAIN **ABSOLUTE INTEGRITY**
AND IN CONFORMITY WITH THE **HIGHEST ETHICAL STANDARDS.**

Contents

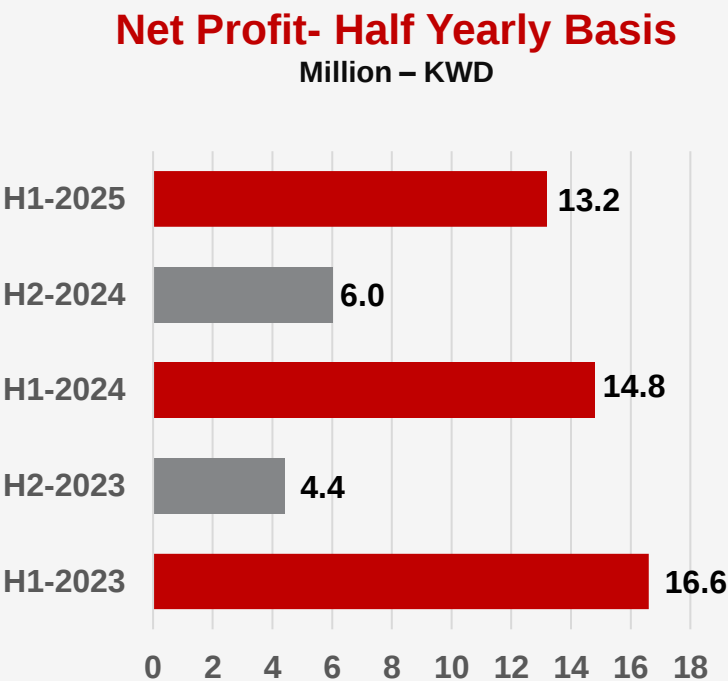
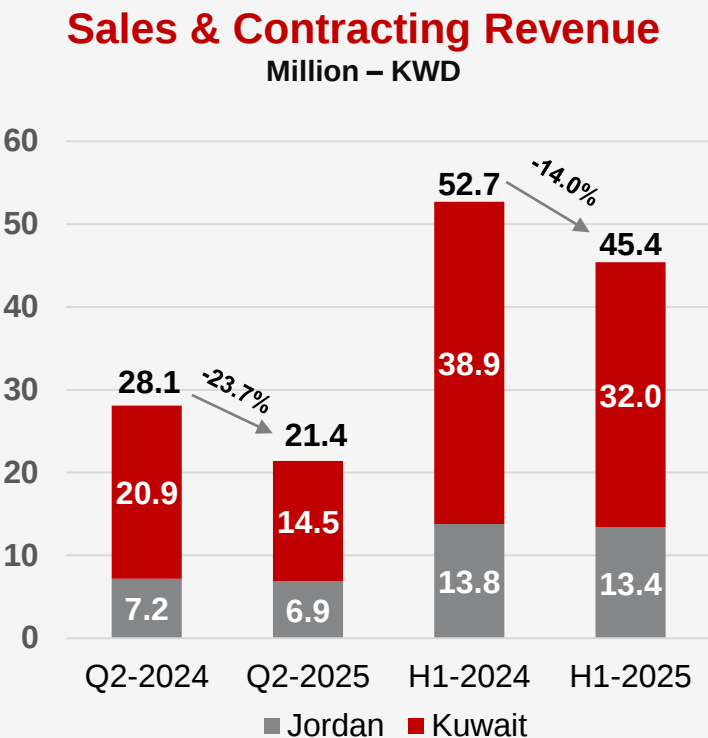
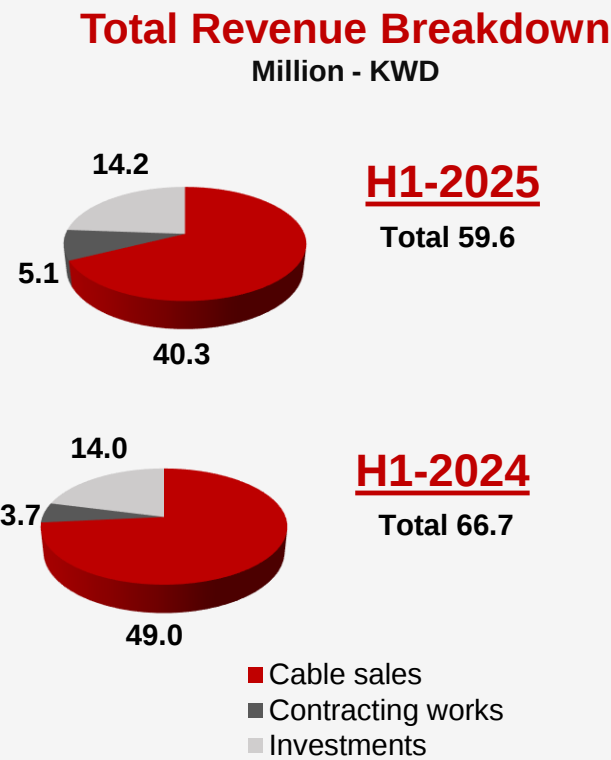
- **Performance Highlights**
- **Financial Overview**
- **Appendix**

Performance Highlights



Note: all figures are in KWD
¹ Total revenue consist of cable sales, contracting revenue and investment revenue.

Financial Overview – Group

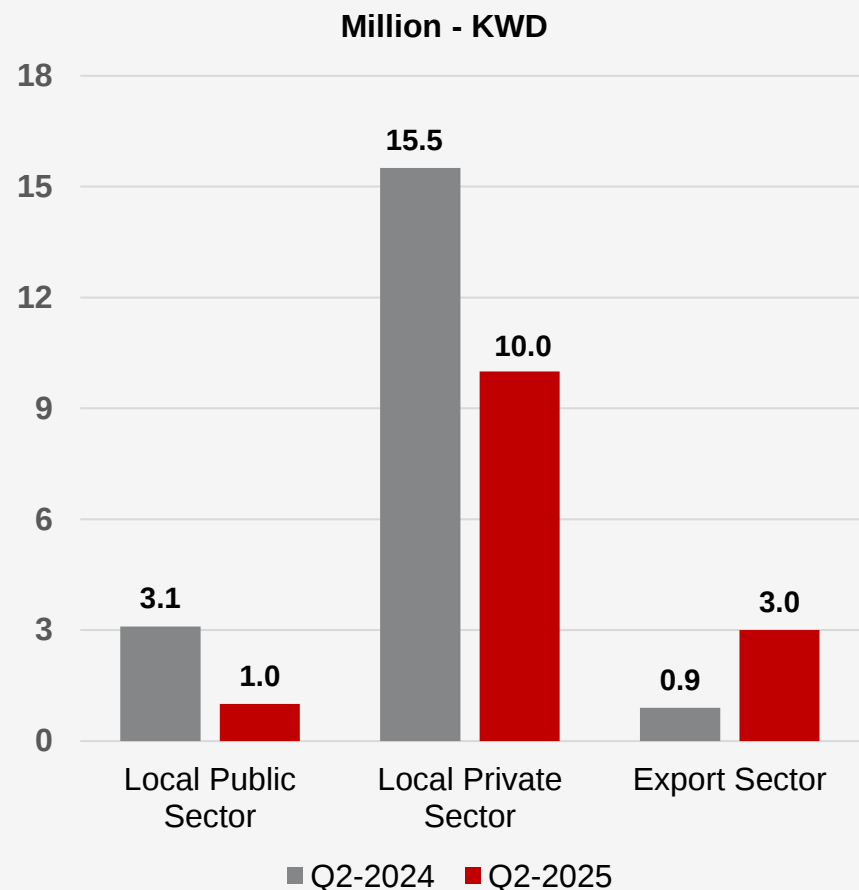


In H1- 2025:

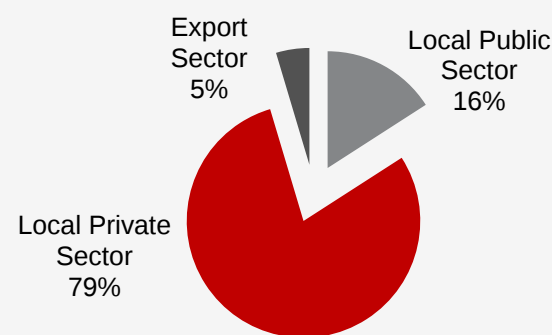
- Total revenue declined by 10.6% compared to H1- 2024 from KWD 66.7m to KWD 59.6m.
- Total Sales & contracting revenue for the Group saw a 14.0% reduction compared to H1-2024.
- The net profit for the Group also declined, showing a 10.7% decrease compared to H1-2024.

Financial Overview - Gulf Cables Kuwait

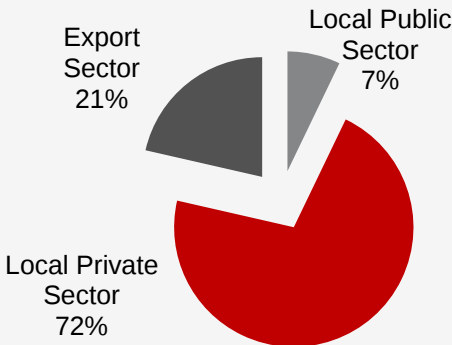
Breakdown of Cable Sales by Sector - Q2



Q2-2024



Q2-2025



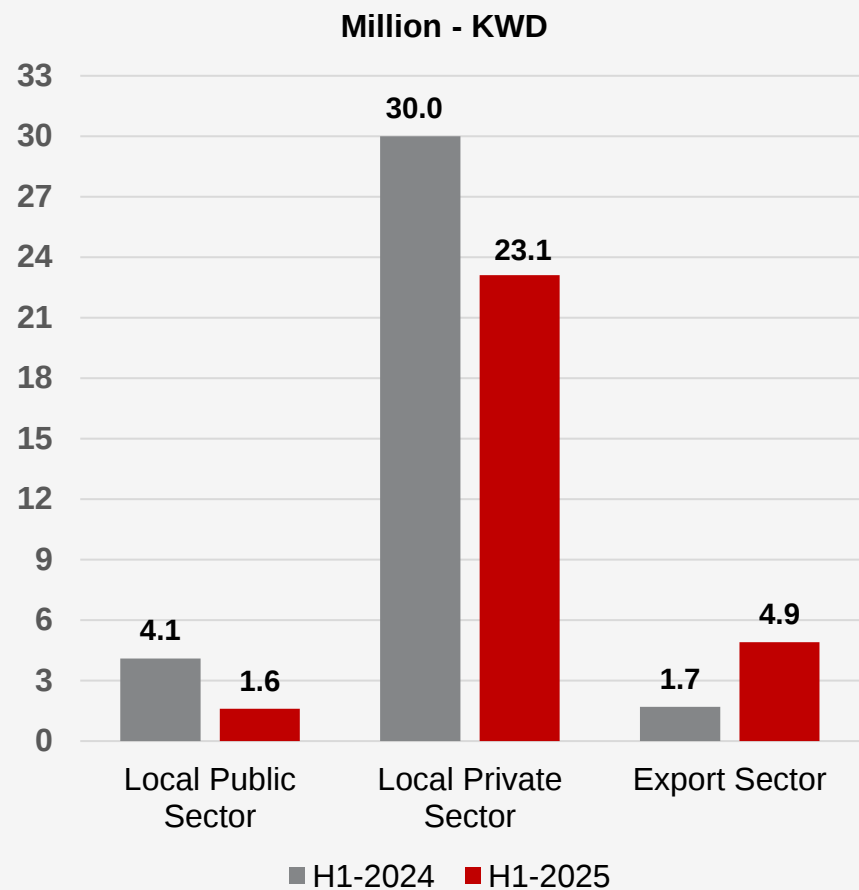
Description (Million, KWD)	Q2-2024	Q2-2025	Change	% Change
Local Public Sector	3.1	1.0	-2.1	-68.3%
Local Private Sector	15.5	10.0	-5.5	-35.3%
Export Sector	0.9	3.0	2.1	250.5%
Total Sales	19.5	14.0	-5.5	-28.0%

In Q2- 2025:

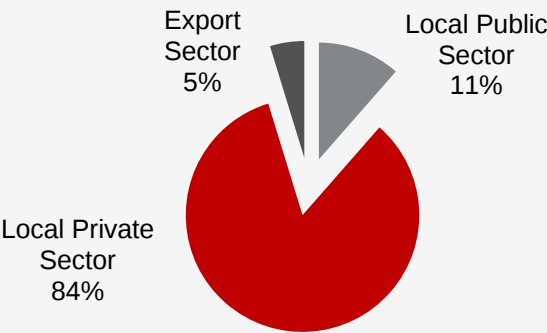
- Total sales experienced a drop of 28% compared to Q2-2024, due to the less demand from private contractors of MEW and PAHW; also reduced requirement from public sector.
- Both the local public and private sectors saw a decrease in sales compared to Q2-2024.
- Export sector continued its growth trend in second quarter also with a remarkable 250.5% increase compared to Q2-2024.

Financial Overview - Gulf Cables Kuwait

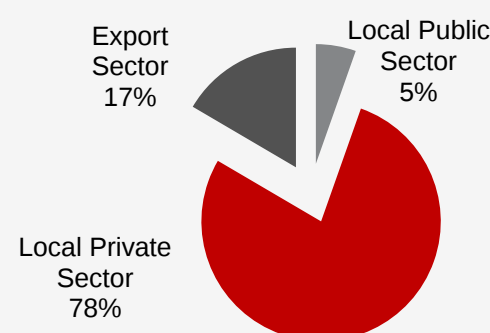
Breakdown of Cable Sales by Sector - H1



H1-2024



H1-2025



Description (Million, KWD)	H1-2024	H1-2025	Change	% Change
Local Public Sector	4.1	1.6	-2.5	-59.8%
Local Private Sector	30.0	23.1	-6.9	-23.1%
Export Sector	1.7	4.9	3.2	179.3%
Total Sales	35.8	29.6	-6.2	-17.5%

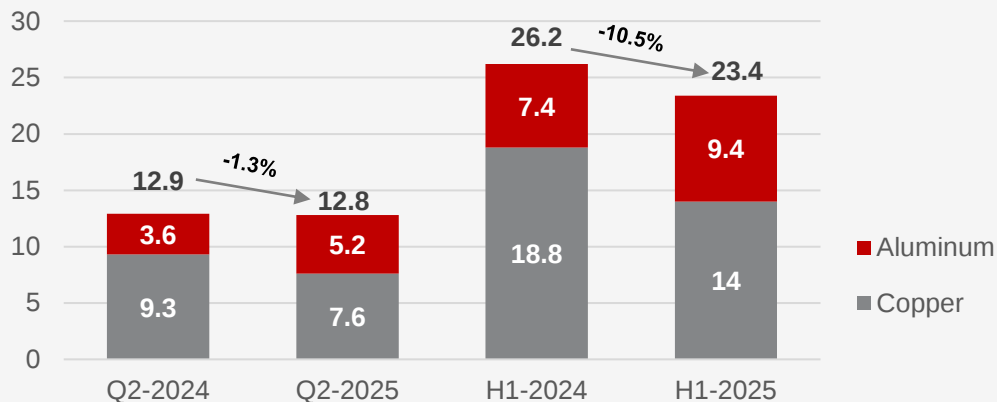
In H1- 2025:

- Total sales experienced a drop of 17.5% compared to H1-2024, due to the less demand from private contractors of MEW and PAHW; also reduced requirement from public sector.
- Both the local public and private sectors saw a decrease in sales compared to H1-2024.
- Export sector shows a notable growth of 179.3% compared to H1-2024.

Financial Overview – Group Production and Sales by Weight

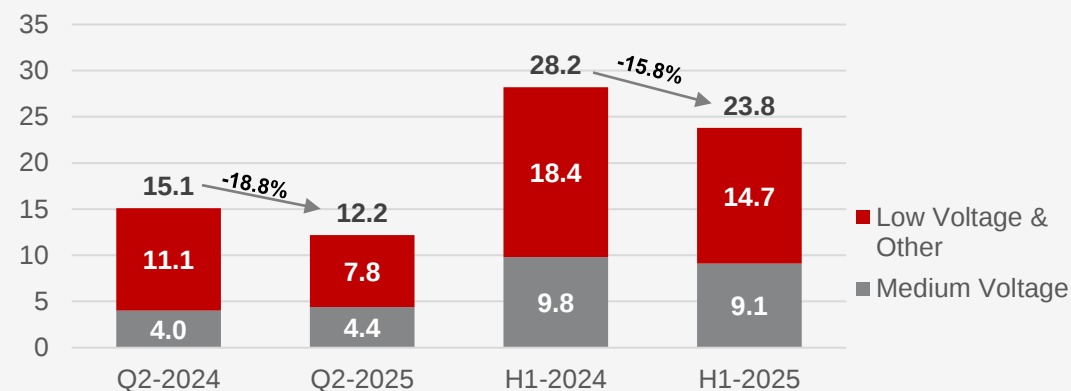
Production Breakdown by Material

Quantity in ('000') Metric Ton



Sales Breakdown by Product

Quantity in ('000') Metric Ton



Production Breakdown by Material	Q2-2024 MT	Q2-2025 MT	H1-2024 MT	H1-2025 MT	H1% Change
Copper Cables (Low & Medium Voltage)	9,317	7,582	18,782	13,969	-25.6%
Aluminum Cables (Low & Medium Voltage)	3,590	5,163	7,408	9,459	27.7%
Total Cables	12,907	12,745	26,190	23,428	-10.5%

Sales Breakdown by Product	Q2-2024 MT	Q2-2025 MT	H1-2024 MT	H1-2025 MT	H1% Change
Medium Voltage Cables	4,041	4,440	9,806	9,051	-7.7%
Low Voltage and Other Cables	11,093	7,849	18,356	14,666	-20.1%
Total Cables	15,134	12,289	28,162	23,717	-15.8%

In H1- 2025:

- In production, copper cables saw a decrease of 25.6%, whereas aluminum cables displays an increase of 27.7%.
- Total cables sales weight experienced a decrease of 15.8% compared to H1-2024.

Financial Overview - Ratio Analysis

Ratios	H1- 2024	H1- 2025	Change	FY2024
<u>Profitability</u>				
Gross Profit Margin - %	14.6%	10.4%	↓ -4.2%	14.8%
EBITDA Margin - %	32.7%	34.2%	↑ 1.5%	24.0%
Net Profit Margin - %	28.1%	29.1%	↑ 1.0%	19.7%
ROA on Average Assets - % (with investment income)	5.1%	3.9%	↓ -1.2%	6.9%
ROE on Average Equity - % (with investment income)	6.1%	4.6%	↓ -1.5%	8.3%
<u>Leverage</u>				
Debt to Assets Ratio - %	9.5%	10.5%	↑ 1.0%	8.8%
Debt to Equity Ratio-%	11.2%	12.5%	↑ 1.3%	10.6%
Interest Coverage Ratio	20.7	16.8	↓ -4.1	15.5
<u>Liquidity</u>				
Current Ratio	3.8	1.9	↓ -1.9	2.3
Quick Ratio	1.8	0.9	↓ -0.9	0.9
Working Capital to Total Assets	0.2	0.1	↓ -0.1	0.1

In H1- 2025:

- The Group's gross profit margin reduced from 14.6% to 10.4% due to the less cable sales for private contractors and public / governmental sectors.
- EBITDA margin increased from 32.7% H1-2024 to 34.2% in H1-2025.
- Debt percentage of assets and debt to equity ratios shows an increase compared to H1-2024.
- The interest coverage ratio declined by 4.1 to 16.8x.
- The current ratio experienced a decrease of 1.9 in H1-2025.
- Working capital to total assets witnessed a decline from 0.2 to 0.1

Financial Overview - Financial Position & Cash Flow Statements

Financial Position (Million, KWD)	Dec. 2024	Jun. 2025	Change	% Change
Non-Current Assets	250.5	280.4	29.9	11.9%
Current Assets	75.6	79.3	3.7	5.0%
Total Assets	326.1	359.7	33.6	10.3%
Non-Current Liabilities	21.7	18.0	-3.7	-17.2%
Current Liabilities	32.4	41.0	8.6	26.6%
Total Liabilities	54.1	59.0	4.9	9.0%
Total Equity	272.0	300.7	28.7	10.6%
Total Liabilities & Equity	326.1	359.7	33.6	10.3%

Cash Flow Statement (Million, KWD)	Jun. 2024	Jun. 2025	Change	% Change
Profit From Operations	14.8	13.2	-1.6	-10.7%
Non-Cash Adjustments	-11.0	-10.0	1.0	10.7%
Changes in Working Capital	-0.9	-10.8	-9.9	-1278.0%
Net Cash Flow - Operating Activities	2.9	-7.6	10.5	-365.4%
Net Cash Flow - Investing Activities	13.9	11.8	-2.1	-15.3%
Net Cash Flow - Financing Activities	-18.7	-7.6	11.1	-59.2%
Decrease in Cash and Cash Equivalents	-1.9	-3.4	-1.5	-79.5%
Cash and Cash Equivalents at Period End	7.5	3.3	-4.2	-55.4%

In H1- 2025:

- Non-current assets increased by 11.9% in Jun.2025, driven by increase in the carrying value of investments in associates and investments at FVTOCI.
- Shareholder's equity witnessed a significant increase of 10.6% from Dec.2024 due to increase in the fair value of the investments at FVTOCI.
- There is cash inflow from investing activities for KWD 11.8m in H1-2025, compared to cash inflow of KWD 13.9m in H1-2024.
- Cash outflow in H1- 2025 for financing activities is mainly due to net movement in borrowings amounted to KWD 8.2m.
- Overall cash and cash equivalents decreased by KWD 4.2m compared to June end 2024.

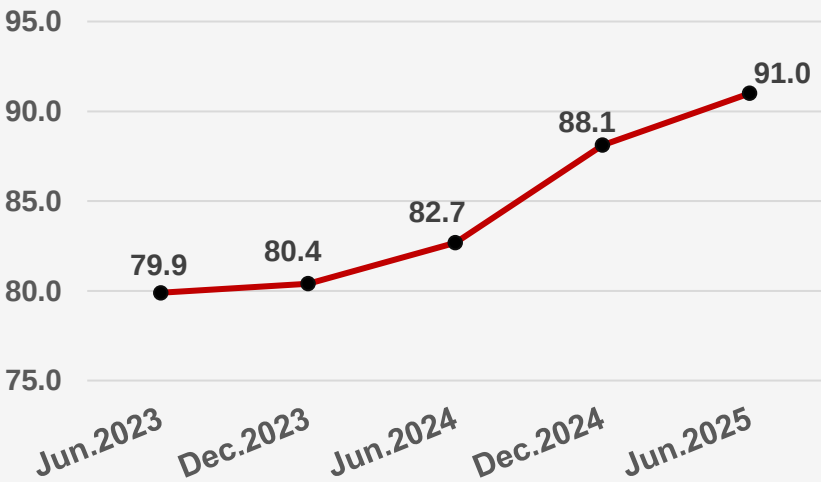
Financial Overview – Investments in Associates

	NIC		HEISCO		Team Holding	
						
	Jun. 2024	Jun. 2025	Jun. 2024	Jun. 2025	Jun. 2024	Jun. 2025
Group's Effective Ownership interest	26.98%	26.98%	28.33%	28.33%	47.50%	50.00%

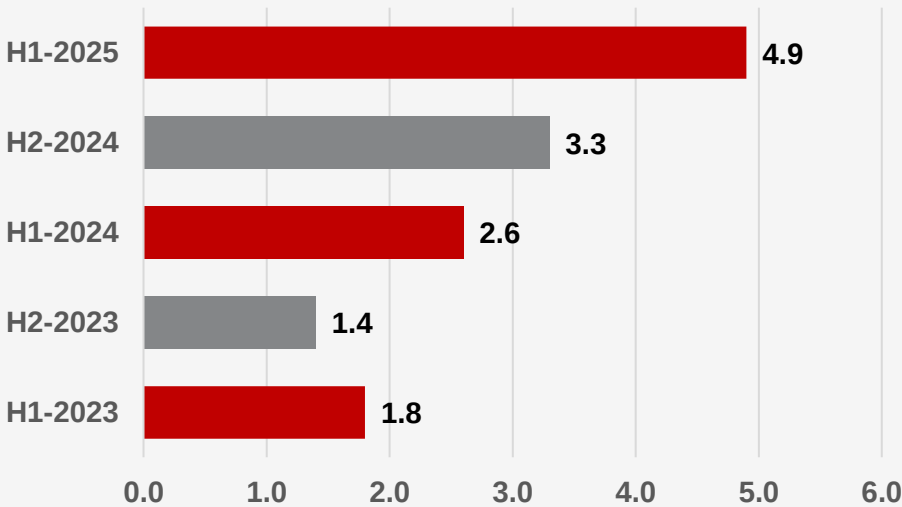
In H1- 2025:

- GC carrying value of ownership interest in the three associates increased by 3.28% from KWD 88.1m in Dec.2024 to KWD 91.0m in June.2025.
- Share of results of associates increased to KWD 4.9m in H1-2025 compared to KWD 2.6m in H1-2024.

Carrying Value of Group's Ownership Interest
Million – KWD



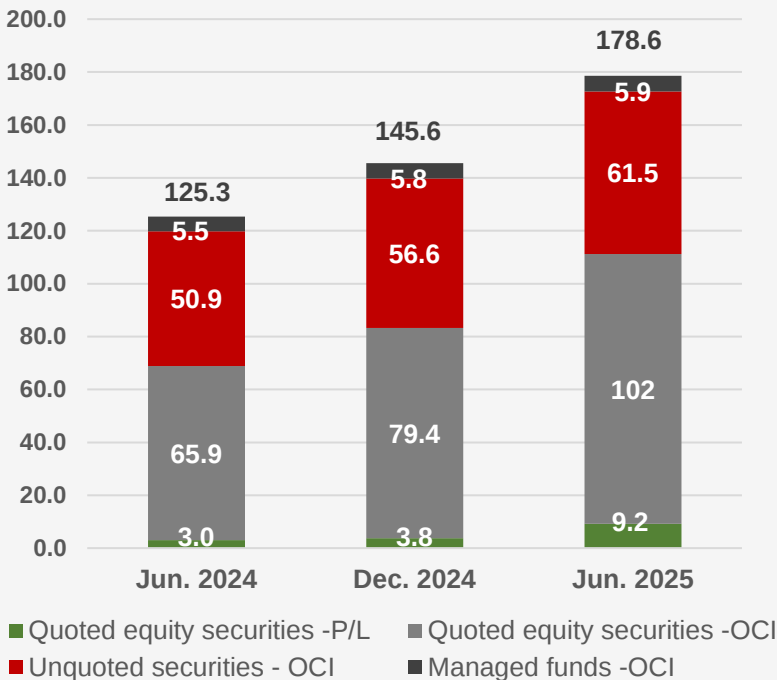
Share of Results – Half Yearly Basis
Million – KWD



Financial Overview - Investments at FVTOCI & FVTP/L

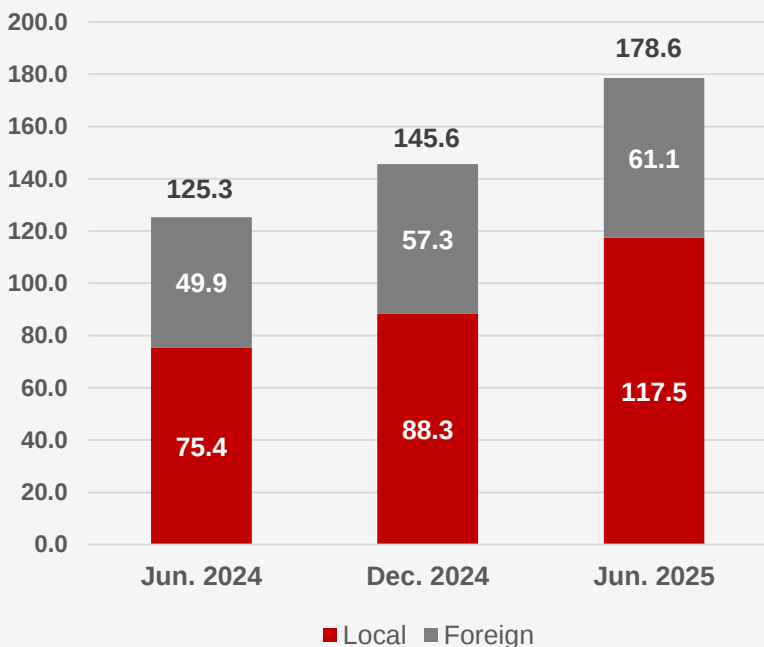
Investment Portfolio Breakdown

Million - KWD



Investments Geographical Breakdown

Million - KWD



In H1- 2025:

- Total investments at FVTOCI & FVTP/L increased by 22.7% from Dec.2024.
- Dividend income recognized on investments at FVTOCI & FVTP/L is KWD 7.3m compared to KWD 11.5m in H1-2024.
- Gain from investments at FVTP/L amounted to KWD 2.2m compared to loss amounted to KWD 0.2m in H1-2024.
- Local investments now constitute 65.8% of the total investments.



QUESTIONS & ANSWERS



Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P



APPENDIX



Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P

Consolidated Statement of Financial Position

	30 Jun. 2024	31 Dec. 2024	30 Jun. 2025
Assets (KWD)			
<u>Non-current assets</u>			
Goodwill and other intangible assets	3,603,180	7,790,389	7,730,928
Property, plant and equipment	8,635,736	9,615,133	8,995,238
Right of use assets	380,584	301,076	190,319
Investments in associates & joint venture	85,247,578	90,713,766	93,620,976
Investments at fair value through other comprehensive income	122,237,368	141,821,815	169,455,822
Other receivables	-	292,842	371,252
	220,104,446	250,535,021	280,364,535
<u>Current assets</u>			
Inventories	40,888,374	45,494,341	44,018,177
Trade accounts receivable	22,564,343	15,963,732	18,165,488
Other receivables and prepayments	2,291,635	2,585,369	2,898,652
Investments at fair value through profit or loss	3,051,313	3,798,808	9,223,538
Cash and cash equivalents	8,324,872	7,740,901	5,045,678
	77,120,537	75,583,151	79,351,533
Total Assets	297,224,983	326,118,172	359,716,068

	30 Jun. 2024	31 Dec. 2024	30 Jun. 2025
Liabilities (KWD)			
<u>Non-current liabilities</u>			
Provision for employees' end of service benefits	5,087,134	5,609,216	5,767,032
Borrowings	19,508,000	16,053,000	12,098,000
Other payables	-	27,563	97,063
Lease liabilities	33,007	23,899	20,964
	24,628,141	21,713,678	17,983,059
<u>Current liabilities</u>			
Trade accounts payable	2,966,899	3,785,272	5,156,033
Other payables and accruals	8,582,214	15,652,005	10,362,331
Lease liabilities	227,124	268,042	2,246
Borrowings	7,844,495	12,044,495	24,160,000
Due to banks	842,450	697,782	1,386,052
	20,463,182	32,447,596	41,066,662
Total Liabilities	45,091,323	54,161,274	59,049,721

Equity (KWD)			
Share capital	20,993,131	20,993,131	20,993,131
Share premium	29,160,075	29,160,075	29,160,075
Treasury shares	(1,724,854)	(2,244,008)	(2,599,824)
Statutory, voluntary and general reserves	74,109,625	76,290,067	76,290,067
Other components of equity	79,321,300	92,423,573	122,966,154
Retained earnings	49,767,715	54,804,385	53,324,070
Total equity attributable to the owners of the Parent Company	251,626,992	271,427,223	300,133,673
Non-Controlling Interests	506,668	529,675	532,674
Total Equity	252,133,660	271,956,898	300,666,347
Total Equity and Liabilities	297,224,983	326,118,172	359,716,068

Consolidated Statement of Profit or Loss

	Q2-2024	Q2- 2025	H1-2024	H1-2025
Revenue (KWD)				
Sales and contracting revenue	28,095,895	21,438,273	52,717,858	45,359,923
Cost of revenue	(23,251,878)	(20,181,214)	(45,035,737)	(40,639,440)
Gross profit	4,844,017	1,257,059	7,682,121	4,720,483
Gain / Loss from investments at FVTPL	(113,338)	2,428,383	(171,899)	2,190,668
Dividend income	2,325,097	7,257,418	11,535,097	7,257,418
Other investment gain / losses	58,002	(3,945)	37,374	(49,775)
Share of results of associates & joint venture	1,041,749	2,817,490	2,607,508	4,870,765
Interest & other income	78,444	7,156	142,437	16,402
Foreign currency exchange gain	150,437	85,378	276,316	173,088
	8,384,408	13,848,939	22,108,954	19,179,049
Expenses and other charges (KWD)				
General and administrative expenses	(1,589,255)	(2,012,484)	(3,170,419)	(3,269,529)
Commercial expenses	(761,369)	(795,518)	(1,446,898)	(1,280,221)
Provision (charge) / reversal for slow-moving inventories – net	27,689	(72,558)	78,322	(86,133)
Provision reversal /(charge) for doubtful debts - net	(1,113,389)	61,181	(1,228,695)	61,181
Finance costs	(380,572)	(464,488)	(787,989)	(870,603)
	(3,816,896)	(3,283,867)	(6,555,679)	(5,445,305)

	Q2-2024	Q2-2025	H1-2024	H1-2025
Profit before provision for taxation and Board of Directors' remuneration	4,567,512	10,565,072	15,553,275	13,733,744
Provision for taxation	(154,179)	(314,388)	(606,498)	(367,863)
Board of Directors' remuneration	(76,250)	(76,250)	(152,500)	(152,500)
Profit for the Period	4,337,083	10,174,434	14,794,277	13,213,381
Profit for the period attributable to:				
Owners of the Parent Company	4,337,373	10,174,115	14,790,941	13,205,383
Non-controlling interests	(290)	319	3,336	7,998
Profit for the Period	4,337,083	10,174,434	14,794,277	13,213,381
Earnings Per share	21 Fils	49 Fils	71 Fils	64 Fils

Common Size Analysis - Consolidated Statement of Financial Position

	30 Jun. 2024	31 Dec. 2024	30 Jun. 2025
Assets			
<u>Non-current assets</u>			
Goodwill and other intangible assets	1.21%	2.39%	2.15%
Property, plant and equipment	2.91%	2.95%	2.50%
Right of use assets	0.13%	0.09%	0.05%
Investments in associates & joint venture	28.68%	27.82%	26.03%
Investments at fair value through other comprehensive income	41.13%	43.49%	47.11%
Other receivables	-	0.09%	0.10%
	74.05%	76.82%	77.94%
<u>Current assets</u>			
Inventories	13.76%	13.95%	12.24%
Trade accounts receivable	7.59%	4.90%	5.05%
Other receivables and prepayments	0.77%	0.79%	0.81%
Investments at fair value through profit or loss	1.03%	1.16%	2.56%
Cash and cash equivalents	2.80%	2.37%	1.40%
	25.95%	23.18%	22.06%
Total Assets	100%	100%	100%

- The percentage of total non-current assets increased from 76.82% in Dec.2024 to 77.94% in Jun.2025, while the percentage of total current assets has decreased proportionately from 23.18% to 22.06%.
- The percentage of total liabilities dropped from 16.61% in Dec. 2024 to 16.42% in Jun.2025, on the other hand, the percentage of total equity attributable to the owners of the parent company rose from 83.23% to 83.43%.

	30 Jun. 2024	31 Dec. 2024	30 Jun. 2025
Liabilities			
<u>Non-current liabilities</u>			
Provision for employees' end of service benefits	1.71%	1.72%	1.60%
Borrowings	6.56%	4.92%	3.36%
Other payables	-	0.01%	0.03%
Lease liabilities	0.01%	0.01%	0.01%
	8.16%	6.66%	5.00%
<u>Current liabilities</u>			
Trade accounts payable	1.00%	1.16%	1.43%
Other payables and accruals	2.89%	4.80%	2.88%
Lease liabilities	0.08%	0.08%	0.00%
Borrowings	2.64%	3.69%	6.72%
Due to banks	0.28%	0.21%	0.39%
	6.88%	9.95%	11.42%
Total Liabilities	15.17%	16.61%	16.42%
Equity			
Share capital	7.06%	6.44%	5.84%
Share premium	9.81%	8.94%	8.11%
Treasury shares	(0.58%)	(0.69%)	(0.72%)
Statutory, voluntary and general reserves	24.93%	23.39%	21.21%
Other components of equity	26.69%	28.34%	34.18%
Retained earnings	16.74%	16.81%	14.82%
Total equity attributable to the owners of the Parent Company	84.66%	83.23%	83.43%
Non-Controlling Interests	0.17%	0.16%	0.15%
Total Equity	84.83%	83.39%	83.58%
Total Equity and Liabilities	100%	100%	100%

Common Size Analysis - Consolidated Statement of Profit or Loss

	Q2-2024	Q2-2025	H1-2024	H1-2025
Revenue				
Sales and contracting revenue	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
Cost of revenue	(82.76%)	(94.14%)	-(85.43%)	(89.59%)
Gross profit	17.24%	5.86%	14.57%	10.41%
Gain / Loss from investments at FVTPL	(0.40%)	11.33%	(0.32%)	4.83%
Dividend income	8.27%	33.85%	21.88%	16.00%
Other investment gain / losses	0.21%	(0.02%)	0.07%	(0.11%)
Share of results of associates & joint venture	3.71%	13.14%	4.95%	10.74%
Interest & other income	0.28%	0.03%	0.27%	0.04%
Foreign currency exchange gain	0.53%	0.40%	0.52%	0.38%
	29.84%	64.60%	41.94%	42.28%

Expenses and other charges				
General and administrative expenses	(5.66%)	(9.39%)	(6.01%)	(7.21%)
Commercial expenses	(2.71%)	(3.71%)	(2.75%)	(2.82%)
Provision (charge) / reversal for slow-moving inventories – net	0.10%	(0.34%)	0.15%	(0.19%)
Provision reversal /(charge) for doubtful debts - net	(3.96%)	0.29%	(2.33%)	0.13%
Finance costs	(1.35%)	(2.17%)	(1.50%)	(1.92%)
	(13.58%)	(15.32%)	(12.44%)	(12.00%)

	Q2-2024	Q2-2025	H1-2024	H1-2025
Profit before provision for taxation and Board of Directors' remuneration	16.26%	49.28%	29.50%	30.28%
Provision for taxation	(0.55%)	(1.47%)	(1.15%)	(0.81%)
Board of Directors' remuneration	(0.27%)	(0.36%)	(0.29%)	(0.34%)
Profit for the Period	15.44%	47.46%	28.06%	29.13%

In H1- 2025:

- The percentage of gross profit decreased from 14.57% to 10.41% due to less cable sales to private contractors and public / governmental sectors.
- Share of results of associates & joint venture increased by 5.79% from 4.95% in H1-2024 to 10.74%.
- Expenses and other charges shows a nominal decrease of 0.44%.
- Profit for the period percentage also shows a nominal increase from 28.06% to 29.13%.

THANK YOU



Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P
شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

www.gulfcable.com

We Build the World Together

