

شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع. - الكويت

Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P - Kuwait

الإشارة: خ ك / ٥٢٠ / 2023

التاريخ: 2023/08/17

السادة / شركة بورصة الكويت المحترمين

تحية طيبة وبعد ،،،

**الموضوع : محضر مؤتمر المحللين للربع الثاني من عام 2023**

عملا بالأحكام الواردة في المادة رقم (7-8) التزامات الشركة المدرجة من قواعد البورصة ، حيث تم تصنيف شركة الخليج للكابلات ضمن مجموعة السوق الاول.

يرجى العلم بان الشركة عقدت مؤتمر المحللين للربع الثاني من عام 2023 عن طريق البث المباشر على شبكة الانترنت وذلك في تمام الساعة الواحدة من بعد ظهر يوم الأربعاء الموافق 2023/08/16 ، علما بانها لم يتم تداول اي معلومات جوهرية خلال المؤتمر.

مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين للربع الثاني من عام 2023 والعرض التقديمي.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام ،،،

الرئيس التنفيذي  
باسل عمران كنعان



كابلات تنبض بالحياة Cables that pulse with life

Tel.: +965-24645500 - 24675244 - Fax: +965-24675305 - 24675850  
www.gulfcable.com - Email : info@gulfcable.com - Cable: WIREGULF  
P.O. Box : 1196 - Safat - Code 13012 - Kuwait Comm. Reg. 23213  
رأس المال المصدر والمدفوع د.ك. 20,993,131 Issued & Paid up Capital

12



شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

Cables that pulse with life

## مؤتمر المحللين / المستثمرين

16 أغسطس 2023

النصف الاول/ الربع الثاني 2023- الفترة المنتهية في 30 يونيو 2023

## المتحدثون من إدارة مجموعة الخليج للكابلات :-

السيد/ باسل كنعان - الرئيس التنفيذي

السيد/ أحمد تيم - المدير التنفيذي للشؤون المالية

السيد/ محمود المحمود - نائب مدير الاستثمار

## نص مكالمة الاجتماع

السيد/ محمود المحمود: السيدات والسادة، طاب مساءكم جميعاً، يسعدني أن أرحب بكم في هذا المؤتمر التحليلي عن طريق المكالمة الهاتفية على شبكة الانترنت لإستعراض النتائج المالية لمجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية للنصف الأول/ للربع الثاني من عام 2023.

يتحدث إليكم محمود المحمود، نائب مدير الاستثمار في المجموعة. ويشرفني أن يكون معنا اليوم السيد/ باسل كنعان، الرئيس التنفيذي، والسيد/ أحمد تيم، المدير التنفيذي للشؤون المالية للمجموعة.

قبل أن نبدأ، أود أن الفت انتباه حضراتكم إلى أن بعض الملاحظات الواردة في هذا العرض التقديمي قد تشكل بيانات تطلعية. وتعكس هذه الملاحظات توقعات المجموعة وتخضع لمخاطر و حالة من عدم اليقين، والتي قد تتسبب في اختلاف النتائج الفعلية بشكل جوهري وقد تؤثر على النتائج والآثار المالية للخطط الموضحة هنا. ويجب توخي الحذر بعدم الاعتماد على هذه البيانات التطلعية.

لا تتحمل مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية أي التزام لتحديث رأيها بشأن هذه المخاطر وحالة عدم اليقين أو الإعلان علناً عن نتيجة أي مراجعات للبيانات التطلعية الواردة هنا. أود أيضاً أن استرعي انتباه حضراتكم إلى إبراء مسؤولياتنا الكاملة فيما يتعلق بالعرض التقديمي المتضمن في مؤتمر اليوم. علماً أنه بالمشاركة في هذا العرض التقديمي أو بقبول أي نسخة من الشرائح المقدمة فيه، فإنكم توافقون على الالتزام بالقيود السابقة.

سنقوم بالرد على أسئلتكم بعد العرض التقديمي الخاص بالإدارة وبالترتيب الذي وردت به. إضافة إلى ذلك، يمكنكم إرسال أي أسئلة تعقيبية إلى عنوان البريد الإلكتروني الخاص بقسم علاقات المستثمرين. والآن وبدون أي تأخير، أنقل الحديث للسيد/ باسل كنعان، الرئيس التنفيذي.

شكراً لكم، والآن معكم السيد/ باسل

السيد/ باسل كنعان: شكراً لك سيد/ محمود،

مساء الخير ومرحباً بكم جميعاً في هذا الاجتماع لاستعراض نتائج النصف الأول والربع الثاني من عام 2023.

حققت مجموعة الخليج للكابلات تقدماً ملحوظاً خلال فترة الستة أشهر الماضية، مع إحراز تطورات كبيرة في مختلف المبادرات الاستراتيجية. وتجدر الإشارة بشكل خاص إلى الأداء التشغيلي الجدير بالثناء لأعمال الكابلات، وقد حققنا أيضاً تقدماً كبيراً في عملياتنا الاستثمارية خلال هذه الفترة.

يسعدنا أن نعلن عن تحقيق نمواً في الإيرادات على أساس سنوي بنسبة 26 في المئة، مما أدى إلى تحقيق صافي ربح بلغ 16.6 مليون دينار كويتي، بما يمثل زيادة ملحوظة بنسبة 52 في المئة خلال الستة أشهر الأولى من عام 2023.

ومع ذلك، يجب أن نأخذ في الاعتبار أداءنا في ظل المشهد السياسي والاقتصادي السائد محلياً وعالمياً. حيث يعتمد اقتصاد الكويت بشكل كبير على النفط، وتتأثر البلاد مباشرة بتقلبات أسعار النفط والإنتاج.

خلال الربع الثاني من عام 2023، شهد سعر خام برنت، وهو المعيار العالمي لأسعار النفط، اتجاهاً هبوطياً. بالإضافة إلى ذلك، أثرت قرارات خفض الإنتاج التي أعلنتها أوبك+ بشكل سلبي على إيرادات النفط في الكويت. علاوة على ذلك، ساهم ارتفاع أسعار فائدة البنك المركزي والتضخم المستمر في حالة الركود للسوق المحلي.

إلى جانب ذلك، من المهم أن نلاحظ أن الظروف الاقتصادية غير المواتية استمرت أيضاً خلال الربع الثاني من العام. تشمل هذه الظروف الحرب المستمرة بين روسيا وأوكرانيا، ومعدلات التضخم المرتفعة، وتباطؤ الاقتصاد في أوروبا والصين والمملكة المتحدة والولايات المتحدة، بالإضافة إلى السياسات النقدية الصارمة للبنوك المركزية وارتفاع أسعار الفائدة. بالإضافة إلى ذلك، أدت الاضطرابات في قطاع البنوك في الولايات المتحدة وأوروبا إلى تشديد شروط الائتمان، مما ساهم بشكل إضافي في تعقيد التحديات التي تواجهها البيئة الاقتصادية.

في ظل هذه التحديات، من الملفت للنظر أن أداء المجموعة كان جيداً خلال الأشهر الستة الأولى من عام 2023. وبهذا أختتم هذه الفقرة من الجلسة الافتتاحية.

والآن أنقل الميكرفون للسيد/ أحمد تيم، والذي سيقدم لكم تحليلاً أكثر تفصيلاً عن الأداء المالي للمجموعة خلال النصف الأول من عام 2023.

السيد/ أحمد تيم: شكراً لك سيد/ باسل.

طاب مساءكم جميعاً، وشكراً على حضوركم الكريم لهذا المؤتمر التحليلي، متمنياً لكم موفور الصحة.

يسعدني أن تتاح لي الفرصة لأستعرض معكم النتائج المالية والمركز المالي لأداء مجموعة الخليج للكابلات خلال النصف الأول من عام 2023.

خلال هذه الفترة، ارتفع إجمالي الإيرادات للمجموعة بنسبة 26 في المئة، حيث ارتفع من 56.3 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2022 إلى 71.2 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2023. كما شهدت الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضرائب والاستهلاك والإطفاء (EBITDA) ارتفاعاً ملحوظاً بنسبة 41

في المئة في النصف الأول من عام 2023، حيث بلغت 19.2 مليون دينار كويتي مقارنة بـ 13.7 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2022.

كما سجل صافي الربح للمجموعة نمواً ملحوظاً بنسبة 52 في المئة، حيث بلغ 16.6 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2023، مقارنة بـ 10.9 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2022. وسجلت ربحية السهم ارتفاعاً كبيراً بنسبة 53 في المئة مقارنة بالنصف الأول من عام 2022، حيث بلغت 80 فلس.

بحلول نهاية يونيو 2023، سجل إجمالي الأصول انخفاضاً بنسبة 4 في المئة، وتراجع إجمالي حقوق المساهمين بنسبة 1.7 في المئة مقارنة بالأرقام المسجلة في 31 ديسمبر 2022.

من ناحية أخرى، إنخفضت المطلوبات بنسبة كبيرة بلغت 14 في المئة، حيث تراجعت من 62.2 مليون دينار كويتي إلى 53.7 مليون دينار كويتي. كما شهدت القروض والتسهيلات التمويلية انخفاضاً من 43.9 مليون دينار كويتي إلى 35.5 مليون دينار كويتي، مما أسفر عن انخفاض بنسبة 19 في المئة مقارنة بالأرقام المسجلة في 31 ديسمبر 2022.

يعود هذا التراجع في المطلوبات والقروض بشكل رئيسي إلى سداد قروض بقيمة إجمالية بلغت 8.8 مليون دينار كويتي خلال النصف الأول من عام 2023. علاوة على ذلك، ارتفعت إنتاج المجموعة بنسبة 7 في المئة في النصف الأول من عام 2023، حيث بلغ 25 ألف وسبعمائة طن متري، مقارنة بـ 24 ألف طن متري في النصف الأول من عام 2022.

**الآن وبالاتقال إلى الشريحة رقم (6)**، نأتي إلى أبرز النتائج المالية خلال النصف الأول من 2023. حيث يتكون إجمالي إيرادات المجموعة من 50.2 مليون دينار كويتي من مبيعات الكابلات بقيمة 18.6 مليون دينار كويتي من الاستثمارات و 2.4 مليون دينار كويتي من عقود تقديم الخدمات.

عند تفصيل إجمالي مبيعات الكابلات البالغة 50.2 مليون دينار كويتي، تأتي 40.8 مليون دينار كويتي من الشركة الأم في الكويت و 9.4 مليون دينار كويتي من شركتنا التابعة في المملكة الأردنية الهاشمية.

شهدت الإيرادات من الاستثمارات زيادة كبيرة بلغت 18.6 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2023، مقارنة بـ 10.3 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2022. ويعود هذا الارتفاع إلى حصة بلغت 1.8 مليون دينار كويتي من نتائج الشركات الزميلة، و 16.8 مليون دينار كويتي من إيرادات توزيعات الأرباح.

وفيما يتعلق بعقود الخدمات، حققت شركتنا التابعة شركة الرعاية لمقاولات تنظيف المباني والمدن إيرادات من عقود الخدمات بلغت 2.4 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2023 بارتفاع من 1.5 مليون دينار كويتي مسجلة في النصف الأول من عام 2022.

ومن الجدير بالذكر أن الإيرادات المجمعة من المبيعات والعقود داخل المجموعة ارتفعت من 46.0 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2022 إلى 52.6 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2023، مما يظهر تحقيق توسع سنوي بنسبة 14 في المئة.

وبالنسبة لأداء الربع الثاني من عام 2023، شهد إجمالي الإيرادات من المبيعات والعقود للمجموعة انخفاضاً بنسبة 15 في المئة مقارنة بالربع الثاني من عام 2022.

**في الشريحة التالية رقم (7)**، بالتركيز على تحليل الربع الثاني للشركة الأم في الكويت، كان العامل الرئيسي الذي أثر على مبيعات الكابلات للشركة الأم هو القطاع الخاص المحلي. وبشكل لافت للنظر، بلغت المبيعات في الربع الثاني من عام 2023 15.6 مليون دينار كويتي، بما يمثل انخفاضاً بنسبة 13.2 في المئة مقارنة بـ 18 مليون دينار كويتي مسجلة في الربع الثاني من عام 2022.

من ناحية أخرى، شهدت مساهمة القطاع العام خلال نفس الفترة تحركاً باتجاه الارتفاع، حيث بلغت 1.3 مليون دينار كويتي في الربع الثاني من عام 2023 مقارنة بـ 0.9 مليون دينار كويتي في العام السابق، بما يمثل زيادة بنسبة 44.4 في المئة. بالإضافة إلى ذلك، شهد قطاع التصدير تراجعاً ملحوظاً، حيث سجل انخفاضاً في المبيعات بنسبة 38.4 في المئة، مع مبيعات بلغت 0.7 مليون دينار كويتي.

**بالانتقال إلى الشريحة رقم (8)**، والنظر في تفصيل النتائج النصف سنوية لمبيعات الكابلات للشركة الأم في الكويت، يظل القطاع الخاص المحلي هو القوة الرئيسية، حيث بلغت مبيعات هذا القطاع في النصف الأول من عام 2023 36.6 مليون دينار كويتي، بما يشكل زيادة كبيرة بنسبة 26.9 في المئة مقارنة بـ 28.8 مليون دينار كويتي مسجلة في النصف الأول من عام 2022. يعزى هذا النمو إلى زيادة مبيعات الكابلات ذات الجهد المتوسط لمشاريع القطاع الخاص المحلي ومقاولي مشاريع المؤسسة العامة للرعاية السكنية.

خلال الفترة، شهدت مساهمة القطاع العام انخفاضاً، حيث بلغت 2.8 مليون دينار كويتي في عام 2023 مقارنة بـ 4 مليون دينار كويتي في عام 2022. يعزى هذا الانخفاض بشكل رئيسي إلى الطلب الأقل من وزارة الكهرباء والماء.

في الوقت ذاته، بلغت مبيعات قطاع التصدير 1.4 مليون دينار كويتي، بما يعكس انخفاضاً من 1.7 مليون دينار كويتي مسجلة في النصف الأول من عام 2022.

**وبالانتقال إلى الشريحة رقم (9)**، نرى توزيع شامل لإنتاج ومبيعات المجموعة حسب وزن المواد والإنتاج. ارتفعت مبيعات الكابلات ذات الجهد المتوسط بنسبة 46.3 في المئة، في حين شهدت كابلات الجهد المنخفض والكابلات الأخرى نمواً معقولاً، بما يمثل زيادة بنسبة 18.8 في المئة في النصف الأول من عام 2023. يعكس الوزن التراكمي لإجمالي المبيعات ارتفاعاً عاماً بنسبة 29 في المئة.

من حيث الإنتاج، شهد إنتاج كابلات النحاس زيادة طفيفة بنسبة 0.4 في المئة مقارنةً بالأرقام المسجلة للنصف الأول من عام 2022. وعلاوة على ذلك، هناك زيادة كبيرة بنسبة 22.9 في المئة في إنتاج كابلات الألومنيوم مقارنةً بعام 2022.

من منظور أوسع، ارتفع إجمالي كميات الكابلات المصنعة خلال النصف الأول من عام 2023 بنسبة 6.8 في المئة مقارنةً بالأرقام المسجلة لنفس الفترة من عام 2022.

**بالإنتقال إلى الشريحة رقم (10)** وباستعراض النسب المالية الرئيسية، انخفض هامش الربح الإجمالي لمجموعة الخليج للكابلات من 14.2 في المئة في النصف الأول من عام 2022 إلى 9 في المئة في النصف الأول من عام 2023. يُعزى هذا الانخفاض إلى ارتفاع تكلفة الإيرادات وتحقيق هوامش ربح منخفضة على طلبات الشراء عالية القيمة. بالمقابل، سجل هامش الأرباح قبل اقتطاع الفائدة والضرائب والاستهلاك والاطفاء (EBITDA) نمواً، حيث ارتفع من 29.7 في المئة في النصف الأول من عام 2022 إلى 36.5 في المئة في النصف الأول من عام 2023، مدفوعاً بتوزيعات الأرباح. كذلك، أظهر صافي الهامش تحسناً من 23.7 في المئة إلى 31.5 في المئة.

من حيث الكفاءة، شهدت المجموعة زيادة بنسبة 2.3 في المئة في العائد على الأصول (متضمن أرباح الاستثمار)، وشهد العائد على حقوق الملكية ارتفاعاً كبيراً إلى 7.3 في المئة في النصف الأول من عام 2023 مقارنةً بنفس الفترة في عام 2022.

فيما يتعلق بالرافعة المالية، يمكننا أن نرى أن نسب الرافعة المالية للمجموعة سجلت تحسناً ملحوظاً في النصف الأول من عام 2023 نتيجة لسداد قروض بقيمة 8.8 مليون دينار كويتي. حيث تحسنت نسبة إجمالي الدين إلى إجمالي الأصول بنسبة 6.4 في المئة وتحسنت نسب الدين إلى حقوق الملكية بنسبة 10.2 في المئة، وشهدت نسبة تغطية الفائدة زيادة بمقدار 6.5 مقارنةً بالأرقام المسجلة في النصف الأول من عام 2022.

وحسب **الشريحة رقم (11)**، وبالنسبة للمركز المالي والتدفقات النقدية، سجل إجمالي أصول المجموعة انخفاضاً من 290.6 مليون دينار كويتي في ديسمبر 2022 إلى 278.2 مليون دينار كويتي في نهاية يونيو 2023. ويرجع هذا الانخفاض بشكل رئيسي إلى انخفاض الاستثمارات بالقيمة العادلة من خلال الإيرادات الشاملة الأخرى، وكذلك انخفاض استثمارات الشركات الزميلة بسبب توزيعات الأرباح المستلمة من هذه الشركات.

انخفضت الخصوم الغير متداولة من 40.4 مليون دينار في نهاية عام 2022 إلى 32.2 مليون دينار في نهاية يونيو 2023، بما يشكل انخفاضاً كبيراً بنسبة 20.4 في المئة من ديسمبر 2022. يعزى هذا الانخفاض إلى تسوية القروض التي تمت خلال الستة أشهر الأولى من عام 2023. شهدت الخصوم المتداولة أيضاً انخفاضاً طفيفاً بنسبة 1.1 في المئة، حيث بلغت 21.5 مليون دينار كويتي في 30 يونيو 2023.

أخيراً، سجل إجمالي حقوق المساهمين للمجموعة انخفاضا بنسبة 1.7 في المئة من 228.4 مليون دينار كويتي في نهاية عام 2022 إلى 224.5 مليون دينار كويتي في نهاية يونيو 2023.



وبالنظر في بيان التدفقات النقدية، سجل صافي التدفق النقدي من الأنشطة التشغيلية تحسناً ملحوظاً، من صافي تدفق نقدي صادر بقيمة 0.1 مليون دينار كويتي في الستة أشهر الأولى من عام 2022 إلى صافي تدفق نقدي وارد بقيمة 4 مليون دينار كويتي في نفس الفترة من عام 2023.

وبالنسبة للأنشطة الاستثمارية، حقق صافي التدفق النقدي من الأنشطة الاستثمارية تدفقات نقدية واردة بلغت 23.1 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2023 مقارنةً بتدفقات نقدية واردة بقيمة 26.8 مليون دينار كويتي في نفس الفترة من عام 2022. يعود هذا التدفق النقدي بشكل رئيسي إلى إيرادات توزيعات الأرباح المستلمة خلال الستة أشهر الأولى من عام 2023.

في الوقت نفسه، تم تسجيل صافي تدفق نقدي صادر من أنشطة التمويل بمبلغ 22.2 مليون دينار كويتي خلال النصف الأول من عام 2023. وهذا التدفق النقدي الصادر جاء بشكل أساسي نتيجة لسداد قروض بقيمة 8.8 مليون دينار كويتي ودفع توزيعات أرباح نقدية للمساهمين بمقدار 12.3 مليون دينار كويتي.

بصفة عامة، انخفض رصيد النقد والنقد المعادل من 17.9 مليون دينار كويتي في نهاية يونيو 2022 إلى 12.9 مليون دينار كويتي في نهاية نفس الفترة لعام 2023.

**في الشريحة التالية رقم (12) نستعرض استثمارات المجموعة في الشركات الزميلة وشركة المحاصة.** بقيت حصة الملكية الفعلية الحالية للمجموعة في جميع الشركات الزميلة الثلاثة ثابتة، حيث بلغت في شركة الاستثمارات الوطنية 26.98 في المئة، و 28.33 في المئة في شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن (هيسكو)، و 47.50 في المئة في شركة تيم القابضة وذلك كما في نهاية يونيو 2023.

بلغت القيمة الدفترية لحصة الملكية للمجموعة 48.7 مليون دينار كويتي في شركة الاستثمارات الوطنية مسجلة انخفاضاً ملحوظاً قدره 6.2 مليون دينار كويتي مقارنةً بالقيمة البالغة 54.9 مليون دينار كويتي المسجلة في نهاية ديسمبر 2022، ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى توزيعات الأرباح التي تم توزيعها من قبل الشركة.

من ناحية أخرى، ظلت حصة المجموعة في نتائج شركة هيسكو وشركة تيم القابضة ثابتة إلى حد ما عند 30.1 مليون دينار كويتي و 1.1 مليون دينار كويتي على التوالي.

بخصوص حصة النتائج، بلغت حصة الخليج للكابلات في نتائج شركة الاستثمارات الوطنية 1.1 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2023، بما يمثل انخفاضاً من 3 مليون دينار كويتي المسجلة في النصف الأول من عام 2022. وبلغت حصة المجموعة من نتائج شركة هيسكو خلال النصف الأول من عام 2023 مبلغ 0.7 مليون دينار كويتي، مُقابل مبلغ 0.5 مليون دينار كويتي في النصف الأول من عام 2022. وبلغت حصة المجموعة من نتائج شركة تيم القابضة بـ 0.03 مليون دينار كويتي.

أما في ما يتعلق بشركة المحاصة "شركة الخليج والرياض لصناعة الأسلاك والكابلات والإلكترونيات" تمتلك المجموعة نسبة 50 في المئة بإستثمار بلغ 2.5 مليون دينار كويتي.



في الشريحة رقم (13)، نلاحظ أن حجم المحفظة الاستثمارية لمجموعة الخليج للكابلات انخفض إلى 105.4 مليون دينار كويتي بنهاية يونيو 2023، بتراجع قدره 3.2 بالمئة مقارنة بديسمبر 2022. يُعزى هذا التحول بشكل أساسي إلى التغير في القيمة العادلة للاستثمارات.

تتألف معظم حصص المجموعة من أوراق مالية محلية مسعرة تشكل 50 في المئة من محفظة المجموعة كما في نهاية يونيو 2023، تليها 44 في المئة في الأوراق المالية الأجنبية غير المسعرة.

تُصنّف حوالي 98 في المئة من محفظة استثمارات المجموعة في نهاية يونيو 2023 على أنها استثمارات بالقيمة العادلة من خلال الإيرادات الشاملة الأخرى. والتي يتم الاحتفاظ بها في أدوات حقوق ملكية لأهداف إستراتيجية متوسطة إلى طويلة الأجل. تعتزم المجموعة الاحتفاظ بهذه الاستثمارات لفترة طويلة الأجل. تواصل مجموعة الخليج للكابلات الاحتفاظ بالعديد من حصص الملكية في مختلف القطاعات والمناطق الجغرافية للحد بفعالية من مخاطر السوق.

خلال النصف الأول من عام 2023، احتفظت المجموعة باستثمارات إضافية لفئة الاستثمار بالقيمة العادلة من خلال الأرباح أو الخسائر لتصل إلى 3.4 مليون دينار كويتي مقارنة بـ 0.6 مليون دينار كويتي في نهاية عام 2022.

بنهاية يونيو 2023، بلغت الصناديق المحلية المُدارة 5 مليون دينار كويتي. تشمل هذه الصناديق استثمارات في وحدات استثمار حقوق الملكية. يتم تحديد القيمة العادلة لهذه الاستثمارات باستخدام صافي قيم الأصول المعلنة من قبل مديري الاستثمار.

والآن نختتم الجلسة. على الرغم من الظروف غير المواتية الكثيرة التي استعرضها الرئيس التنفيذي، يسرني أن أبلغكم بأننا حققنا أداءً مرضياً خلال الستة أشهر الأولى. وإننا متفائلون بأن هذا الزخم الإيجابي سيستمر في الفترات الربع سنوية القادمة من عام 2023.

وبذلك، نكون وصلنا إلى نهاية الجزء الخاص بالأداء المالي للمجموعة. أشركم جميعاً على حسن استماعكم، والآن، أنقل الميكروفون للسيد/ باسل.

**السيد/ باسل كنعان:** إننا نشعر بفخر كبير وسعادة بالنتائج المحرزة في الستة الشهور الحالية، نظراً للظروف الصعبة التي تحدثنا عنها سابقاً.

بينما نتطلع إلى النصف الثاني من عام 2023، نتوقع أن تستمر هذه الظروف في الاقتصادات العالمية وكذلك في الاقتصاد المحلي الكويتي. وهذا يعني أننا قد نشهد انخفاضاً في أسعار النفط والإنتاج، وتباطؤاً في الاقتصاد العالمي، وتشديداً في السياسة النقدية، وتوتراً في قطاع البنوك في الاقتصادات المتقدمة الكبرى، وارتفاعاً في أسعار الفائدة. من المرجح أن تنمو اقتصادات دول مجلس التعاون الخليجي أيضاً بشكل بطيء في عام 2023.

فيما يتعلق بالاقتصاد الكويتي، الذي يؤثر بشكل أكبر على أداء المجموعة، قد يكون للتباطؤ المتوقع في النمو الاقتصادي نتيجة لانخفاض إيرادات النفط تأثيراً سلبياً على المجموعة. ومع ذلك وعلى الرغم من هذه التحديات، نظل متفائلين بقدرتنا على الحفاظ على الزخم الإيجابي وتحقيق أداء جدير بالإشادة في النصف الثاني من عام 2023.

توقعات زيادة ترسية المشاريع، وانخفاض التضخم في الكويت، وفائض الحساب الجاري، والبنوك ذات التمويل الجيد، والإصدار المتوقع لقانون الدين العام الجديد، والاقتراح لإنشاء صندوق الاستثمار السيادي الجديد المتخصص في الاستثمار في الاقتصاد المحلي وتطوير المشاريع الضخمة، كلها عوامل تعزز من مستوي تفاؤلنا.

وبهذه النظرة التفاؤلية، أصل إلى نهاية هذه الفقرة. والآن، أنقل الميكرفون للسيد/ محمود لبدء جلسة طرح الأسئلة والأجوبة. شكراً لكم.

السيد/ محمود المحمود: شكراً لك سيد/ باسل. دعونا الآن نفتح المجال لجلسة طرح الأسئلة والرد عليه. لقد تلقينا بالفعل بعض الأسئلة، فلنبدأ.

## جلسة الأسئلة والأجوبة:

1. هل يمكنك تقديم مزيد من التفاصيل بشأن العوامل وراء انخفاض مبيعات الكابلات في الربع الثاني، واحتمالية استمرار هذا الانخفاض في الربع الثالث؟

السيد/ باسل كنعان: كما ذكرت في كلمتي الافتتاحية، كانت الظروف الاقتصادية المحلية والعالمية غير مواتية بشكل خاص خلال الربع الثاني. أظهر سوق الكويت تباطؤاً، ولم تترجم ترسية المشاريع من الربع الأول إلى طلبات مؤكدة للربع الثاني. وهذا أدى بالتالي إلى انخفاض في الإنتاج والمبيعات في قطاع الكابلات. ومع ذلك، نظل متفائلين بأن هذا السيناريو لن يستمر في الفترات الربع سنوية المقبلة.

2. في النصف الأول من عام 2023، لوحظ انخفاض بنسبة 5.2 في المئة في هامش الربح الإجمالي مقارنةً بالنصف الأول من عام 2022. هل يمكنك شرح العوامل التي ساهمت في هذا الانخفاض؟

السيد/ أحمد تيم: حسب ما سبق مناقشته في العرض التقديمي، تأتي نسبة كبيرة من إيرادات مبيعات المجموعة من طلبات مشاريع محلية خاصة ومقاولي مشاريع المؤسسة العامة للرعاية السكنية. يتم تلقي هذه الطلبات من خلال عمليات تسعير تنافسية وبهامش ربح ضيقة نسبياً.

3. لاحظنا مبلغ 13.7 مليون دينار كويتي في النقد والنقد المعادل كما في 30 يونيو 2023، ما هو السبب وراء الاحتفاظ بهذا الاحتياطي النقدي الكبير وهل هناك خطة محددة لاستخدامه؟

السيد/ أحمد تيم: الرصيد النقدي البالغ 13.7 مليون دينار كويتي يأتي أساساً من توزيعات الأرباح المستلمة من استثماراتنا في الشركات الزميلة واستثمارات بالقيمة العادلة من خلال الإيرادات الشاملة الأخرى خلال النصف الأول من عام 2023. من هذا المبلغ، تم تخصيص 9.4 مليون دينار كويتي في ودائع قصيرة الأجل تقل عن ثلاثة أشهر في مختلف البنوك المحلية للاستفادة من معدلات الفائدة المرتفعة. وسيتم استخدامها في المستقبل القريب لتلبية متطلبات رأس المال العامل.

السيد/ محمود المحمود: أعتقد أننا بذلك وصلنا إلى ختام جلسة الأسئلة والأجوبة، وبذلك سنختتم هذا الاجتماع. نرحب بتلقي أي أسئلة قد تكون لديكم وسوف نقوم بالرد عليها في أقرب. شكراً لكم.

نتقدم بخالص الشكر لكل من شارك في هذا المؤتمر التحليلي والتعرف على أداء المجموعة خلال النصف الأول / الربع الثاني لعام 2023. مثنين حضوركم الكريم ومشاركاتكم الفعالة. أملين أن نلتقي بكم جميعاً مرة أخرى خلال الاجتماع التالي لمناقشة نتائج الربع الثالث لعام 2023.

مرة أخرى، شكراً لكم جميعاً، ونتمنى لكم التوفيق والتقدم.

# 2023-H1/Q2

## INVESTORS PRESENTATION

Period Ended 30 June 2023



Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P

شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

**Cables that pulse with life**



# Disclaimer

## FORWARD-LOOKING STATEMENTS

The information set out in this presentation and provided in the discussion subsequent thereto does not constitute an offer or solicitation of an offer to buy or sell securities. It is solely for use as an investor presentation and is provided as information only. This presentation does not contain all of the information that is material to an investor.

This presentation has been prepared by, and is the sole responsibility of, Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. (“Group”). The information herein may be amended and supplemented and may not as such be relied upon for the purpose of entering into any transaction.

This document is furnished to you solely for your information. You may not reproduce it or redistribute it to any other person.

No person shall have any right of action against the Group or any other person in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this presentation. Nothing in this presentation shall form the basis of any contract or commitment whatsoever.

No person is authorized to give any information or to make any representation not contained in and not consistent with this presentation, and if given or made, such information or representation must not be relied upon as having been authorized by or on behalf of the Group.

This presentation does not disclose all the risks and other significant issues related to an investment in any securities/transaction. Past performance is not indicative of future results. The Group is under no obligation to update or keep current the information contained herein.

This presentation may contain forward-looking statements that involve assumptions, risks and uncertainties. These statements may be identified by such words as “may”, “plans”, “expects”, “believes” and similar expressions or by their context. The Group does not assume any obligation to update its views of such risks and uncertainties or to publicly announce the result of any revisions to the forward-looking statements made herein.

## ROUNDING ADJUSTMENTS

Certain monetary amounts, percentages and other figures included in this presentation have been subject to rounding adjustments. Accordingly, figures shown as totals in certain tables or charts may not be the arithmetic aggregation of the figures that precede them, and figures expressed as percentages in the text may not total 100% or, as applicable, when aggregated, may not be the arithmetic aggregation of the percentages that precede them.

## Our Vision

ACHIEVE **GCC PRODUCT INNOVATION LEADERSHIP**  
AND EXPAND OUR **PREMIER POSITION** IN OUR CORE MARKETS,

WHILE DELIVERING **ABOVE-MARKET GROWTH,**  
**SUPERIOR PROFITABILITY** AND **STRONG CASH FLOW GENERATION**  
TO PROVIDE SHAREHOLDERS WITH **ATTRACTIVE RETURNS,**

YET MAINTAIN **ABSOLUTE INTEGRITY**  
AND IN CONFORMITY WITH THE **HIGHEST ETHICAL STANDARDS.**

# Contents

- **Performance Highlights**
- **Financial Overview**
- **Appendix**



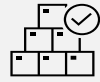
# Performance Highlights



## Total Revenue<sup>1</sup>

↑ +26%

71.2m in H1-2023  
56.3m in H1-2022



## Sales & Contracting Revenue

↑ +14%

52.6m in H1-2023  
46.0m in H1-2022



## EBITDA

↑ +41%

19.2m in H1-2023  
13.7m in H1-2022



## Net Profit

↑ +52%

16.6m in H1-2023  
10.9m in H1-2022



## EPS

↑ +53%

80 Fils in H1-2023  
52 Fils in H1-2022



## Assets

↓ -4%

278.2m in Jun.2023  
290.6m in Dec.2022



## Liabilities

↓ -14%

53.7m in Jun.2023  
62.2m in Dec.2022



## Loans & Financing Facilities

↓ -19%

35.5m in Jun.2023  
43.9m in Dec.2022



## Equity

↓ -1.7%

224.5m in Jun.2023  
228.3m in Dec.2022



## Production Metric Ton ('000')

↑ +7%

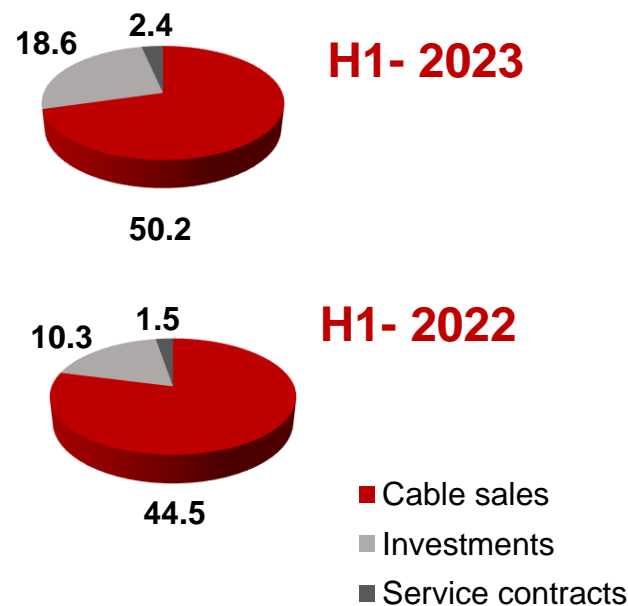
25.7MT in H1-2023  
24.0MT in H1-2022

**Note:** all figures are in KWD

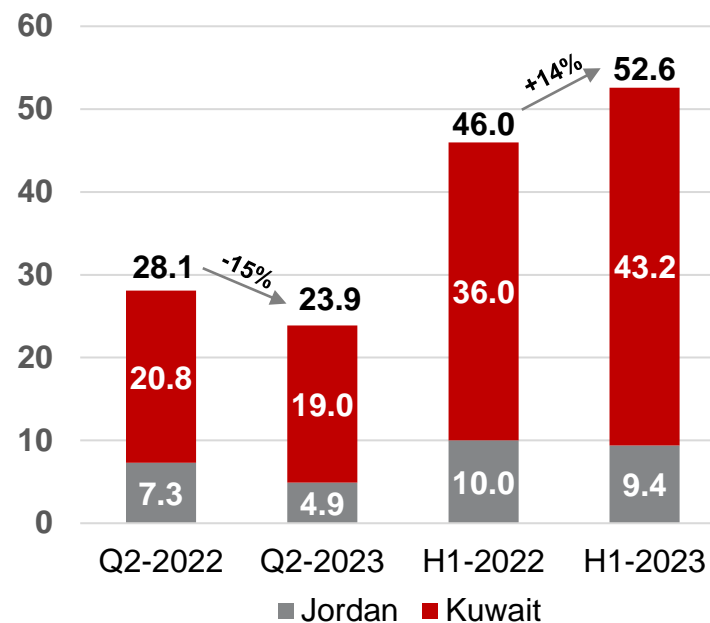
<sup>1</sup> Total revenue consist of cable sales, contracting revenue and investment revenue.

# Financial Overview - Group

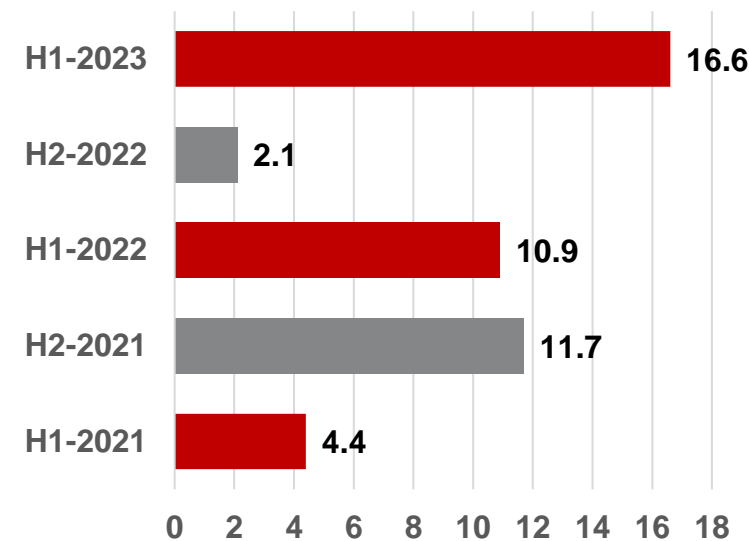
**Total Revenue Breakdown**  
Million - KWD



**Sales & Contracting Revenue**  
Million - KWD



**Net Profit- Half Yearly Basis**  
Million - KWD

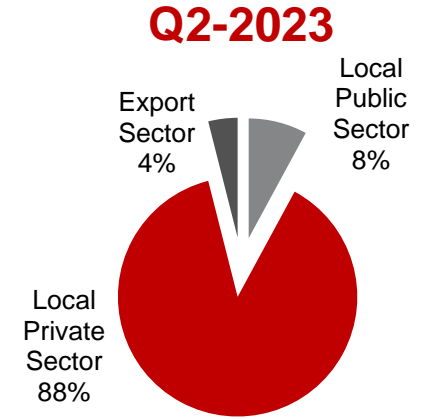
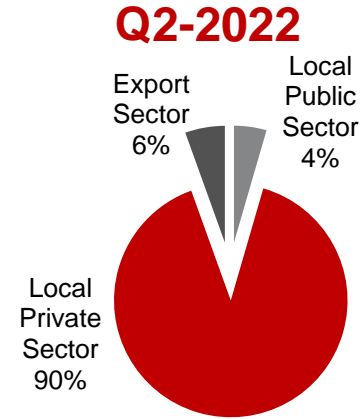
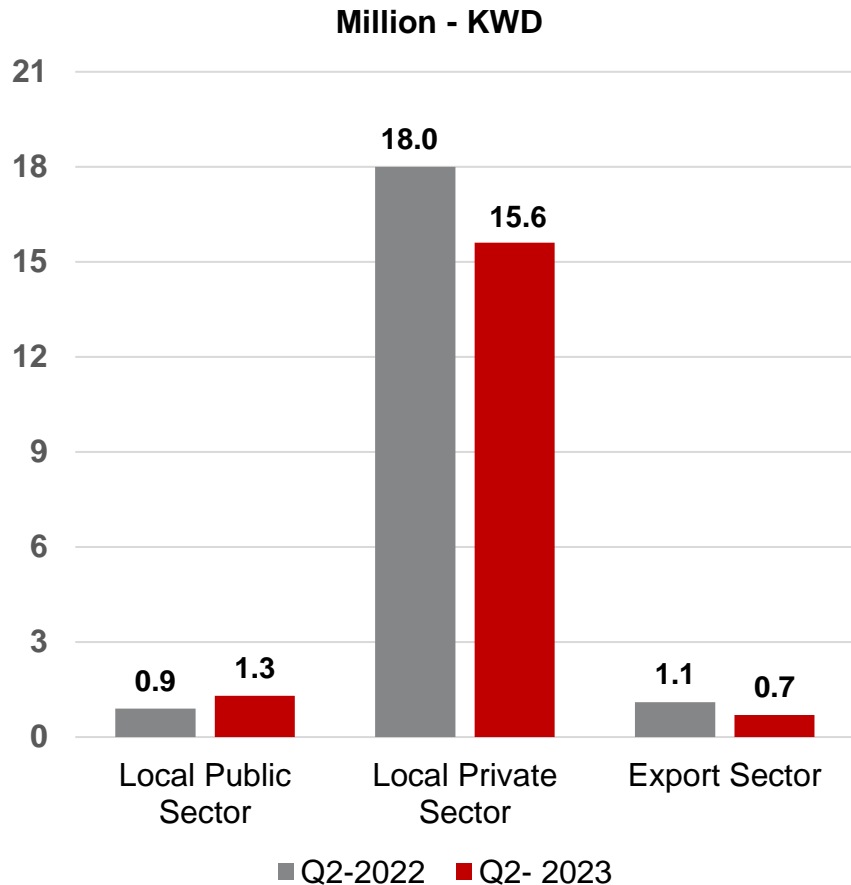


**In H1- 2023:**

- Total revenue grew by 26% compared to H1- 2022 from KWD 56.3m to KWD 71.2m.
- Total sales & contracting revenue for the Group increased by 14% compared to H1-2022.
- Sales & contracting revenue from Kuwait consists of revenue from cable sales, amounted to KWD 40.8m and service contracts revenue, amounted to KWD 2.4m.
- Net profit for the Group increased by 52% compared to H1- 2022.

# Financial Overview - Gulf Cables Kuwait

## Breakdown of Cable Sales by Sector - Q2



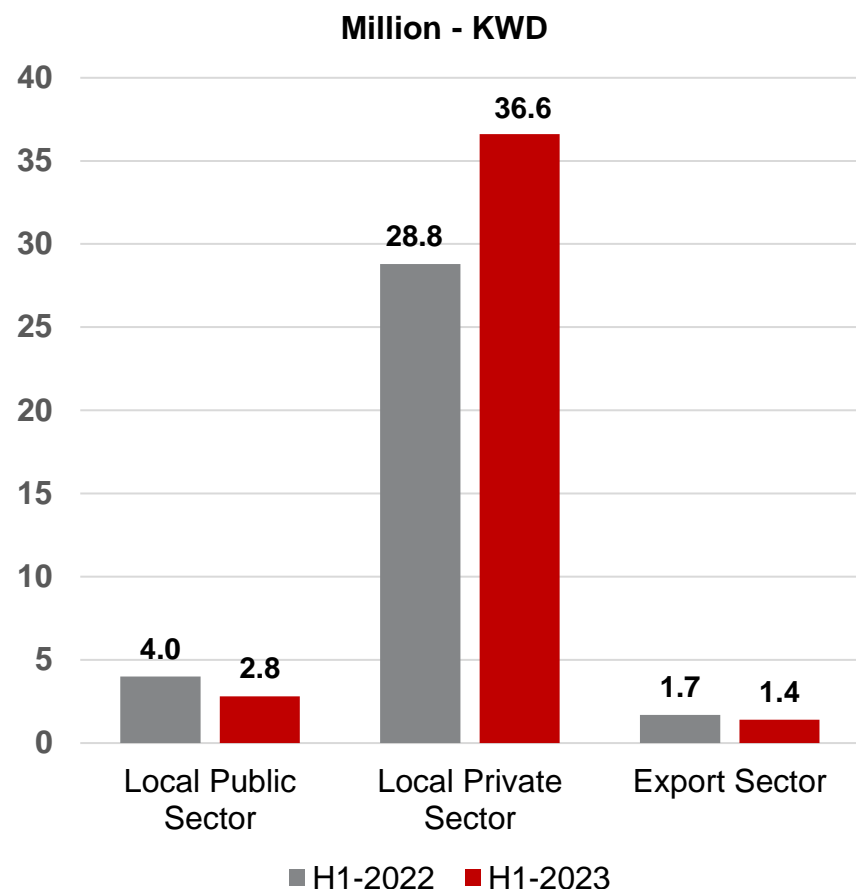
| Description (Million, KWD) | Q2-2022     | Q2-2023     | Change      | % Change      |
|----------------------------|-------------|-------------|-------------|---------------|
| Local Public Sector        | 0.9         | 1.3         | 0.4         | 44.4%         |
| Local Private Sector       | 18.0        | 15.6        | -2.4        | -13.2%        |
| Export Sector              | 1.1         | 0.7         | -0.4        | -38.4%        |
| <b>Total Sales</b>         | <b>20.0</b> | <b>17.6</b> | <b>-2.4</b> | <b>-11.5%</b> |

**In Q2- 2023:**

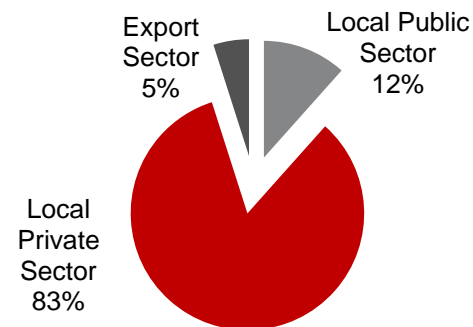
- Total sales decreased by 11.5% mainly due to decrease in sales to Local Private Sector.
- Local Private Sector shows a decrease of 13.2% compared to Q2-2022.
- Sales for the Local Public Sector increased by 44.4%.

# Financial Overview - Gulf Cable Kuwait

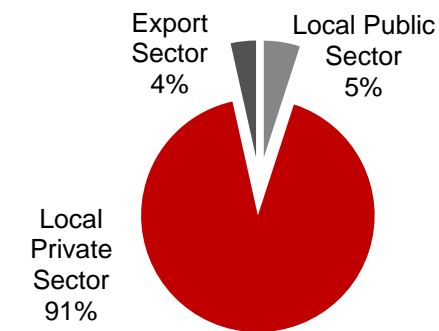
## Breakdown of Cable Sales by Sector – H1



H1-2022



H1-2023

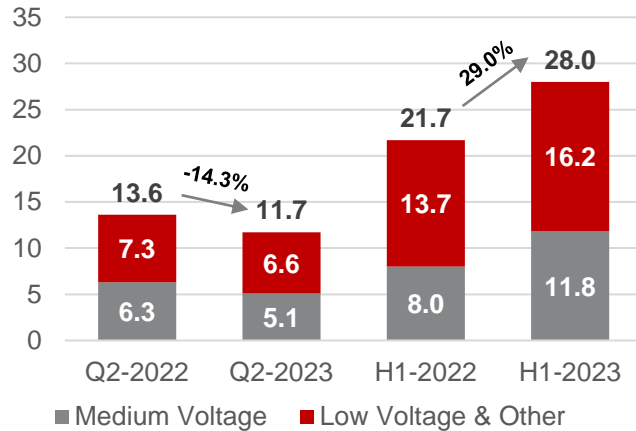


| Description (Million, KWD) | H1-2022     | H1-2023     | Change     | % Change     |
|----------------------------|-------------|-------------|------------|--------------|
| Local Public Sector        | 4.0         | 2.8         | -1.2       | -27.8%       |
| Local Private Sector       | 28.8        | 36.6        | 7.8        | 26.9%        |
| Export Sector              | 1.7         | 1.4         | -0.3       | -18.3%       |
| <b>Total Sales</b>         | <b>34.5</b> | <b>40.8</b> | <b>6.3</b> | <b>18.3%</b> |

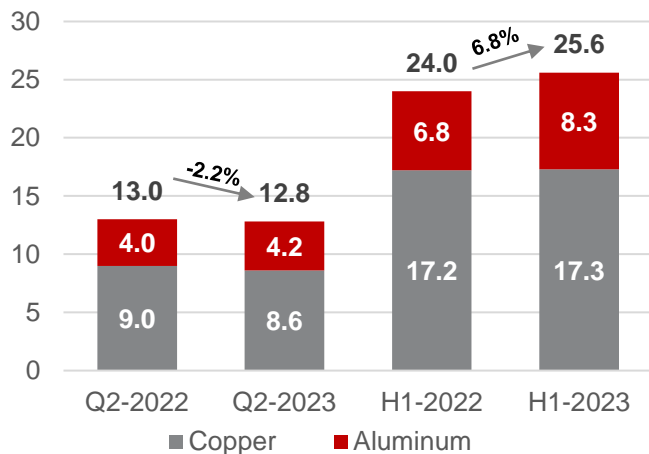
- Total sales increased by 18.3% in H1-2023 due to increase in sales of medium voltage cables for the Local Private Sector compared to first half of 2022.
- Sales for the Local Public Sector declined by 27.8% compared to H1-2022 due to the less requirement from MEW.
- Export Sector also shows a declining trend in H1-2023

# Financial Overview – Group Production and Sales by Weight

**Sales Breakdown by Product**  
Quantity in ('000') Metric Ton



**Production Breakdown by Material**  
Quantity in ('000') Metric Ton



| Sales Breakdown by Product   | Q2-2022<br>MT | Q2-2023<br>MT | H1-2022<br>MT | H1-2023<br>MT | H1<br>%Change |
|------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Medium Voltage Cables        | 6,311         | 5,073         | 8,079         | 11,820        | 46.3%         |
| Low Voltage and Other Cables | 7,269         | 6,565         | 13,653        | 16,224        | 18.8%         |
| <b>Total Sales</b>           | <b>13,580</b> | <b>11,638</b> | <b>21,732</b> | <b>28,044</b> | <b>29.0%</b>  |












  

| Production Breakdown by Material       | Q2-2022<br>MT | Q2-2023<br>MT | H1-2022<br>MT | H1-2023<br>MT | H1<br>%Change |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| Copper Cables (Low & Medium Voltage)   | 8,955         | 8,588         | 17,256        | 17,333        | 0.4%          |
| Aluminum Cables (Low & Medium Voltage) | 4,087         | 4,162         | 6,770         | 8,318         | 22.9%         |
| <b>Total Production</b>                | <b>13,042</b> | <b>12,750</b> | <b>24,026</b> | <b>25,651</b> | <b>6.8%</b>   |

**In H1- 2023:**

- The sales weight of medium voltage cables increased by 46.3% compared to H1-2022.
- Low Voltage Cables sales show an increase of 18.8%.
- Total cable sales weight shows 29% growth compared to H1-2022, mainly due to the increase in sales of medium voltage cables from the Local Private Sector.
- Total production weight of Copper cables shows a nominal increase compared to H1-2022.
- Aluminum cables production displays a 22.9% growth due to orders from Public sector.

## Financial Overview - Ratio Analysis

| Ratios   | H1- 2022 | H1- 2023 | Change   | FY2022 |
|--|----------|----------|--|--------|
| <b><u>Profitability</u></b>                        |          |          |  |        |
| Gross Profit Margin - %                            | 14.2%    | 9.0%     |  -5.2%  | 12.6%  |
| EBITDA Margin - %                                  | 29.7%    | 36.5%    |  6.8%   | 17.6%  |
| Net Margin - %                                     | 23.7%    | 31.5%    |  7.8%   | 12.6%  |
| ROA on Average Assets - % (with investment income) | 3.5%     | 5.8%     |  2.3%   | 4.3%   |
| ROE on Average Equity - % (with investment income) | 4.8%     | 7.3%     |  2.5%   | 5.7%   |
| <b><u>Leverage</u></b>                             |          |          |  |        |
| Total Debt Percentage of Total Assets-%            | 19.5%    | 13.1%    |  -6.4%  | 15.3%  |
| Debt to Equity Ratio-%                             | 26.3%    | 16.2%    |  -10.2% | 19.5%  |
| Interest Coverage Ratio                            | 12.9     | 19.4     |  6.5    | 8.3    |
| <b><u>Liquidity</u></b>                            |          |          |  |        |
| Current Ratio                                      | 3.9      | 3.7      |  -0.2 | 3.7    |
| Quick Ratio  | 2.2      | 2.2      |  0.0  | 1.9    |
| Working Capital to Total Assets                    | 0.2      | 0.2      |  0.0  | 0.2    |

- Group's gross profit margin decreased from 14.2% in H1-2022 to 9% in H1-2023. This was due to the increased cost of revenue and low margin in sales.
- EBITDA margin shows an increase from 29.7% in H1- 2022 to 36.5% in H1- 2023, due to the increase in dividend income.
- ROA on Average Assets and ROE on Average Equity shows an increase of 2.3 % and 2.5% respectively.
- Total debt percentage of total assets and debt to equity ratios improved in comparison with H1- 2022 due to the settlement of borrowings amounted KWD 8.8m during H1- 2023.
- Interest coverage ratio improved to 19.4x in H1- 2023 showing an increase of 6.5x.
- The Group displays a nominal decrease in its current ratio.
- Quick ratio and Working capital to total assets remain same.

## Financial Overview - Financial Position & Cash Flow Statements

| Financial Position<br>(Million, KWD)  | Jun. 2023    | Dec. 2022    | Change       | % Change     |
|---------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Non-Current Assets                    | 198.1        | 210.8        | -12.7        | -6.0%        |
| Current Assets                        | 80.1         | 79.8         | 0.3          | 0.0%         |
| <b>Total Assets</b>                   | <b>278.2</b> | <b>290.6</b> | <b>-12.4</b> | <b>-4.3%</b> |
| Non-Current Liabilities               | 32.2         | 40.4         | -8.3         | -20.4%       |
| Current Liabilities                   | 21.5         | 21.8         | -0.2         | -1.1%        |
| Total Liabilities                     | 53.7         | 62.2         | -8.5         | -13.7%       |
| Total Equity                          | 224.5        | 228.4        | -3.9         | -1.7%        |
| <b>Total Liabilities &amp; Equity</b> | <b>278.2</b> | <b>290.6</b> | <b>-12.4</b> | <b>-4.3%</b> |

| Cash Flow Statement<br>(Million, KWD)                   | Jun. 2023   | Jun. 2022   | Change      | % Change       |
|---|-------------|-------------|-------------|----------------|
| Profit From Operations                                  | 16.6        | 10.9        | 5.7         | 52.0%          |
| Non-Cash Adjustments                                    | -15.8       | -7.7        | -8.1        | -106.7%        |
| Changes in Working Capital                              | 3.2         | -3.3        | 6.5         | 197.0%         |
| <b>Net Cash Flow - Operating Activities</b>             | <b>4.0</b>  | <b>-0.1</b> | <b>4.1</b>  | <b>6473.9%</b> |
| Net Cash Flow - Investing Activities                    | 23.1        | 26.8        | -3.7        | -13.9%         |
| Net Cash Flow - Financing Activities                    | -22.2       | -27.9       | 5.7         | 20.5%          |
| <b>Increase / Decrease in Cash and Cash Equivalents</b> | <b>4.8</b>  | <b>-1.2</b> | <b>6.0</b>  | <b>502.3%</b>  |
| <b>Cash and Cash Equivalents at Period End</b>          | <b>12.9</b> | <b>17.9</b> | <b>-5.0</b> | <b>-28.0%</b>  |

### In H1- 2023:

- Non-current assets declined by 6% at Jun. 2023 compared to Dec. 2022 due to decrease in the investments at FVTOCI and investment in associates due to dividend income received.
- Current assets of the Group remain almost same as Dec. 2022.
- Non-current liabilities decreased by 20.4% as a result of settlement borrowings.
- Shareholder's equity shows a decrease of 1.7%.
- Cash inflow from investing activities shows KWD 23.1m due to dividends income received during H1- 2023.
- Cash outflow for financing activities reached KWD 22.2m mainly as a result of settlement of borrowings amounted to KWD 8.8m and cash dividend paid to shareholders amounted to KWD 12.3m.



## Financial Overview – Investments in Associates & Joint Venture

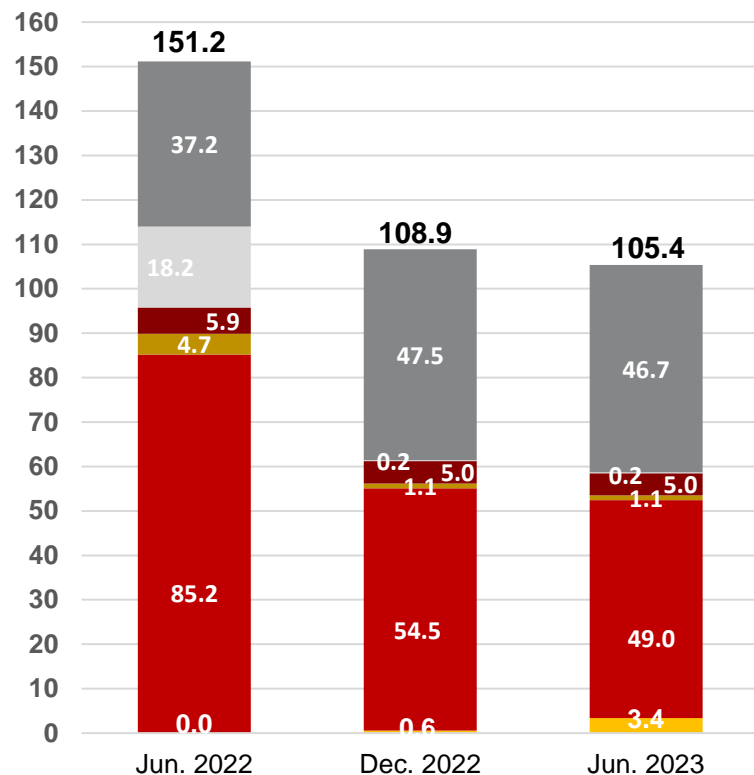
|  | NIC  |           |           | HEISCO  |           |           | Team Holding   |           |           |
|--|--|-----------|-----------|---|-----------|-----------|--|-----------|-----------|
|  | <br>شركة الاستثمار الوطنية<br>NATIONAL INVESTMENTS COMPANY |           |           | <br>HEISCO |           |           | <br>TEAM<br>Holding Company |           |           |
|  | Jun. 2022  | Dec. 2022 | Jun. 2023 | Jun. 2022   | Dec. 2022 | Jun. 2023 | Jun. 2022  | Dec. 2022 | Jun. 2023 |
| GC Effective Ownership Interest  | 26.98%   | 26.98%    | 26.98%    | 28.33%  | 28.33%    | 28.33%    | 47.50%   | 47.50%    | 47.50%    |
| Total Net Assets Value   | 200.9m   | 198.8m    | 175.9m    | 67.2m   | 70.7m     | 69.4m     | 2.7m   | 2.7m      | 2.3m      |
| GC Carrying Value of Ownership Interest                                    | 55.4m  | 54.9m     | 48.7m     | 29.5m   | 30.5m     | 30.1m     | 1.3m   | 1.3m      | 1.1m      |
|  | H1-2022  | FY-2022   | H1-2023   | H1-2022   | FY-2022   | H1-2023   | H1-2022  | FY-2022   | H1-2023   |
| Profit for the Period /Year Attributable to Shareholders of the Parent Co. | 11.9m  | 8.7m      | 4.2m      | 2.0m  | 5.6m      | 2.5m      | 0.03m  | 0.1m      | 0.06m     |
| GC Share of Results  | 3.0m   | 2.1m      | 1.1m      | 0.5m  | 1.6m      | 0.7m      | 0.01m  | 0.03m     | 0.03m     |
| Dividends Received from the Associate                                      | 9.6m   | 9.6m      | 6.0m      | 1.0m  | 1.0m      | 1.0m      | -  | -         | 0.2m      |

- GC Carrying Value of Ownership Interest shows a decrease of KWD 6.2m in NIC and KWD 0.4m in HEISCO mainly due to dividend distributions.
- Share of results of NIC declined to KWD 1.1m in H1- 2023 compared to KWD 3.0m in H1- 2022.
- Share of results of HEISCO increased slightly to KWD 0.7m in H1- 2023 against KWD 0.5m in H1- 2022.
- During H1-2023, dividends received KWD 6.0m from NIC compared to KWD 9.6m dividends received during the same period of 2022.
- In 2022, the Group has made an investment of KWD 2.5m in the joint venture- Gulf & Riyadh Electric Wires, Cables and Electronic Manuf. Co. representing 50% ownership.

# Financial Overview - Investments at FVTOCI & P/L

## Investment Portfolio Breakdown

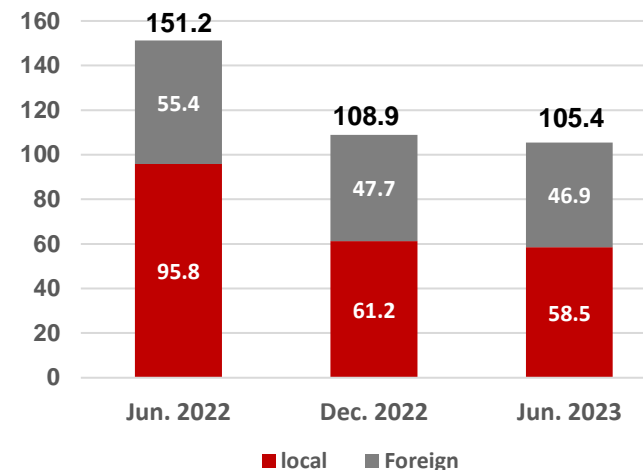
Million - KWD



■ Foreign unquoted securities -OCI    ■ Foreign quoted securities -OCI  
■ Local managed funds -OCI        ■ Local unquoted securities - OCI  
■ Local quoted securities -OCI       ■ Local quoted securities -P/L

## Investments Geographical Breakdown

Million - KWD



- The investments at FVTOCI are held in equity instruments for medium to long term strategic objectives. The Group intends to hold these investments for a long-term period.

### In H1- 2023:

- Total investments at FVTOCI decreased by 5.9% from Dec 2022 to Jun. 2023.
- Total investments at FVTP/L increased from KWD 0.6m in Dec. 2022 to KWD 3.4m in Jun. 2023.
- Dividend income on investments amounted to KWD 16.8m compared to KWD 6.7m in H1- 2022.

# Appendix

Cables that pulse with life



# Consolidated Statement of Financial Position

|  | 30 Jun. 2023       | 31 Dec. 2022       | 30 Jun. 2022       |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|
| <b>Assets (KWD)</b>  |                    |                    |                    |
| <b>Non-current assets</b>                                    |                    |                    |                    |
| Goodwill   | 3,603,180          | 3,603,180          | 3,603,180          |
| Property, plant and equipment                                | 9,534,106          | 9,261,814          | 9,796,886          |
| Right of use assets  | 598,060            | 468,675            | 540,779            |
| Investments in associates & joint venture                    | 82,350,549         | 89,122,225         | 86,129,300         |
| Investments at fair value through other comprehensive income | 101,970,845        | 108,310,882        | 112,091,752        |
|  | <b>198,056,740</b> | <b>210,766,776</b> | <b>212,161,897</b> |
| <b>Current assets</b>  |                    |                    |                    |
| Inventories  | 32,529,088         | 37,385,413         | 41,753,096         |
| Trade accounts receivable                                    | 28,810,854         | 31,100,230         | 30,306,173         |
| Other receivables and prepayments                            | 1,596,673          | 2,028,887          | 1,898,214          |
| Investments at fair value through profit or loss             | 3,427,265          | 596,767            | 345,352            |
| Cash and cash equivalents                                    | 13,765,791         | 8,694,999          | 18,364,522         |
|  | <b>80,129,671</b>  | <b>79,806,296</b>  | <b>92,667,357</b>  |
| <b>Total Assets</b>  | <b>278,186,411</b> | <b>290,573,072</b> | <b>304,829,254</b> |

|  | 30 Jun. 2023      | 31 Dec. 2022      | 30 Jun. 2022      |
|--|-------------------|-------------------|-------------------|
| <b>Liabilities (KWD)</b>                         |                   |                   |                   |
| <b>Non-current liabilities</b>                   |                   |                   |                   |
| Provision for employees' end of service benefits | 4,752,088         | 4,597,596         | 4,492,673         |
| Terms loans                                      | 15,000,000        | 17,500,000        | 21,134,495        |
| Murabaha payables                                | 12,164,474        | 18,072,368        | 30,105,263        |
| Lease liabilities                                | 287,485           | 289,140           | 283,734           |
|  | <b>32,204,047</b> | <b>40,459,104</b> | <b>56,016,165</b> |
| <b>Current liabilities</b>                       |                   |                   |                   |
| Trade accounts payable                           | 3,855,322         | 3,660,167         | 6,238,886         |
| Other payables and accruals                      | 8,301,817         | 8,937,217         | 9,111,245         |
| Lease liabilities                                | 189,270           | 151,416           | 151,416           |
| Term loans                                       | 6,484,495         | 6,534,495         | 5,800,000         |
| Murabaha payables                                | 1,815,789         | 1,815,789         | 1,815,789         |
| Due to banks                                     | 884,266           | 668,952           | 482,628           |
|  | <b>21,530,959</b> | <b>21,768,036</b> | <b>23,599,964</b> |
| <b>Total Liabilities</b>                         | <b>53,735,006</b> | <b>62,227,140</b> | <b>79,616,129</b> |

|  | 30 Jun. 2023       | 31 Dec. 2022       | 30 Jun. 2022       |
|--|--------------------|--------------------|--------------------|
| <b>Equity (KWD)</b>  |                    |                    |                    |
| Share capital  | 20,993,131         | 20,993,131         | 20,993,131         |
| Share premium  | 29,160,075         | 29,160,075         | 29,160,075         |
| Treasury shares  | (1,941,712)        | (1,686,080)        | (1,575,622)        |
| Statutory, voluntary and general reserves                            | 71,893,702         | 71,893,702         | 70,459,281         |
| Other components of equity   | 57,576,336         | 65,297,391         | 68,218,042         |
| Retained earnings  | 46,241,510         | 42,164,366         | 37,439,461         |
| <b>Total equity attributable to the owners of the Parent Company</b> | <b>223,923,042</b> | <b>227,822,585</b> | <b>224,694,368</b> |
| Non-Controlling Interests  | 528,363            | 523,347            | 518,757            |
| <b>Total Equity</b>  | <b>224,451,405</b> | <b>228,345,932</b> | <b>225,213,125</b> |
| <b>Total Equity and Liabilities</b>                                  | <b>278,186,411</b> | <b>290,573,072</b> | <b>304,829,254</b> |

# Consolidated Statement of Profit or Loss

|   | Q2-2023            | Q2-2022            | H1-2023            | H1-2022            |
|---|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| <b>Revenue (KWD)</b>                                      |                    |                    |                    |                    |
| Sales and contracting revenue                             | 23,852,983         | 28,086,465         | 52,586,543         | 46,036,690         |
| Cost of revenue   | (21,458,405)       | (25,581,268)       | (47,849,166)       | (39,481,319)       |
| <b>Gross profit</b>                                       | <b>2,394,578</b>   | <b>2,505,197</b>   | <b>4,737,377</b>   | <b>6,555,371</b>   |
| Dividend income   | 2,697,821          | 6,486,992          | 16,788,374         | 6,670,434          |
| Other investment gain                                     | 108,575            | 95,272             | 26,710             | 109,774            |
| Share of results of associates & joint venture            | 1,358,086          | (711,981)          | 1,828,477          | 3,537,234          |
| Interest & other income                                   | 133,741            | 6,764              | 208,745            | 6,054              |
| Foreign currency exchange gain                            | 91,874             | 129,994            | 234,025            | 218,120            |
|   | <b>6,784,675</b>   | <b>8,512,238</b>   | <b>23,823,708</b>  | <b>17,096,987</b>  |
| <b>Expenses and other charges (KWD)</b>                   |                    |                    |                    |                    |
| General and administrative expenses                       | (1,486,033)        | (1,177,007)        | (3,213,122)        | (2,317,997)        |
| Commercial expenses                                       | (611,946)          | (913,595)          | (1,504,580)        | (1,405,878)        |
| Provision charge for obsolete and slow-moving inventories | 813                | (96,554)           | (185,751)          | (105,221)          |
| Provision charge for doubtful debts                       | (1,955)            | (288,488)          | (597,214)          | (369,511)          |
| Finance costs   | (456,763)          | (541,630)          | (943,956)          | (1,000,153)        |
|   | <b>(2,555,884)</b> | <b>(3,017,274)</b> | <b>(6,444,623)</b> | <b>(5,198,760)</b> |

|  | Q2-2023          | Q2-2022          | H1-2023           | H1-2022           |
|--|------------------|------------------|-------------------|-------------------|
| <b>Profit before taxation and Board of Directors' remuneration</b> | <b>4,228,791</b> | 5,494,964        | <b>17,379,085</b> | 11,898,227        |
| Provision for taxation   | (63,974)         | (745,944)        | (662,580)         | (847,801)         |
| Provision for Board of directors' remuneration                     | (77,500)         | (77,500)         | (155,000)         | (155,000)         |
| <b>Profit for the Period</b>                                       | <b>4,087,317</b> | <b>4,671,520</b> | <b>16,561,505</b> | <b>10,895,426</b> |
| <b>Profit for the year attributable to:</b>                        |                  |                  |                   |                   |
| Owners of the Parent Company                                       | 4,084,988        | 4,668,212        | 16,557,704        | 10,888,161        |
| Non-controlling interests  | 2,329            | 3,308            | 3,801             | 7,265             |
| <b>Profit for the Period</b>                                       | <b>4,087,317</b> | <b>4,671,520</b> | <b>16,561,505</b> | <b>10,895,426</b> |
| <b>Earnings Per share</b>  | <b>20 Fils</b>   | <b>22 Fils</b>   | <b>80 Fils</b>    | <b>52 Fils</b>    |



## Common Size Analysis - Consolidated Statement of Financial Position

|  | 30 Jun. 2023  | 31 Dec. 2022  | 30 Jun. 2022  |
|--|---------------|---------------|---------------|
| <b>Assets</b>  |               |               |               |
| <b>Non-current assets</b>                                    |               |               |               |
| Goodwill   | 1.30%         | 1.24%         | 1.18%         |
| Property, plant and equipment                                | 3.43%         | 3.19%         | 3.21%         |
| Right of use assets  | 0.21%         | 0.16%         | 0.18%         |
| Investments in associates & joint venture                    | 29.60%        | 30.67%        | 28.25%        |
| Investments at fair value through other comprehensive income | 36.66%        | 37.27%        | 36.77%        |
|  | <b>71.20%</b> | <b>72.53%</b> | <b>69.60%</b> |
| <b>Current assets</b>  |               |               |               |
| Inventories  | 11.69%        | 12.87%        | 13.70%        |
| Trade accounts receivable                                    | 10.36%        | 10.70%        | 9.94%         |
| Other receivables and prepayments                            | 0.57%         | 0.70%         | 0.62%         |
| Investments at fair value through profit or loss             | 1.23%         | 0.21%         | 0.11%         |
| Cash and cash equivalents                                    | 4.95%         | 2.99%         | 6.02%         |
|  | <b>28.80%</b> | <b>27.47%</b> | <b>30.40%</b> |
| <b>Total Assets</b>  | <b>100%</b>   | <b>100%</b>   | <b>100%</b>   |

- The percentage of total non-current assets has decreased from 72.53% in Dec. 2022 to 71.20% in Jun. 2023, on the other hand the percentage of total current assets increased to 28.80% in Jun. 2023 from 27.47% of Dec. 2022.
- Total liabilities has dropped from 21.42% in Dec. 2022 to 19.32% in Jun.2023.
- The percentage of total equity attributable to the owners of the Parent Company has risen from 78.40% to 80.49%.

|  | 30 Jun. 2023   | 31 Dec. 2022  | 30 Jun. 2022  |
|--|----------------|---------------|---------------|
| <b>Liabilities</b>   |                |               |               |
| <b>Non-current liabilities</b>                                       |                |               |               |
| Provision for employees' end of service benefits                     | 1.71%          | 1.58%         | 1.47%         |
| Terms loans  | 5.39%          | 6.02%         | 6.93%         |
| Murabaha payables  | 4.37%          | 6.22%         | 9.88%         |
| Lease liabilities  | 0.10%          | 0.10%         | 0.09%         |
|  | <b>11.58%</b>  | <b>13.92%</b> | <b>18.38%</b> |
| <b>Current liabilities</b>   |                |               |               |
| Trade accounts payable   | 1.39%          | 1.26%         | 2.05%         |
| Other payables and accruals  | 2.98%          | 3.08%         | 2.99%         |
| Lease liabilities  | 0.07%          | 0.05%         | 0.05%         |
| Term loans   | 2.33%          | 2.25%         | 1.90%         |
| Murabaha payables  | 0.65%          | 0.63%         | 0.60%         |
| Due to banks   | 0.32%          | 0.23%         | 0.16%         |
|  | <b>7.74%</b>   | <b>7.50%</b>  | <b>7.74%</b>  |
| <b>Total Liabilities</b>   | <b>19.32%</b>  | <b>21.42%</b> | <b>26.12%</b> |
| <b>Equity</b>  |                |               |               |
| Share capital  | 7.55%          | 7.22%         | 6.89%         |
| Share premium  | 10.48%         | 10.04%        | 9.57%         |
| Treasury shares  | -0.70%         | -0.58%        | -0.52%        |
| Statutory, voluntary and general reserves                            | 25.84%         | 24.74%        | 23.11%        |
| Other components of equity   | 20.70%         | 22.47%        | 22.38%        |
| Retained earnings  | 16.62%         | 14.51%        | 12.28%        |
| <b>Total equity attributable to the owners of the Parent Company</b> | <b>80.49%</b>  | <b>78.40%</b> | <b>73.71%</b> |
| Non-Controlling Interests  | 0.19%          | 0.18%         | 0.17%         |
| <b>Total Equity</b>  | <b>80.68%</b>  | <b>78.58%</b> | <b>73.88%</b> |
| <b>Total Equity and Liabilities</b>                                  | <b>100.00%</b> | <b>100%</b>   | <b>100%</b>   |

## Common Size Analysis - Consolidated Statement of Profit or Loss

|   | Q2-2023        | Q2-2022        | H1-2023        | H1-2022        |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|
| <b>Revenue</b>  |                |                |                |                |
| Sales and contracting revenue                             | 100.00%        | 100.00%        | 100.00%        | 100.00%        |
| Cost of sales and Contracts with Customers                | -89.96%        | -91.08%        | -90.99%        | -85.76%        |
| <b>Gross profit</b>                                       | <b>10.04%</b>  | <b>8.92%</b>   | <b>9.01%</b>   | <b>14.24%</b>  |
| Dividend income   | 11.31%         | 23.10%         | 31.93%         | 14.49%         |
| Other investment gain                                     | 0.46%          | 0.34%          | 0.05%          | 0.24%          |
| Share of results of associates & joint venture            | 5.69%          | -2.53%         | 3.48%          | 7.68%          |
| Interest and other income / (losses)                      | 0.56%          | 0.02%          | 0.40%          | 0.01%          |
| Foreign currency exchange gain                            | 0.39%          | 0.46%          | 0.45%          | 0.48%          |
|   | <b>28.44%</b>  | <b>30.31%</b>  | <b>45.30%</b>  | <b>37.14%</b>  |
| <b>Expenses and other charges</b>                         |                |                |                |                |
| General and administrative expenses                       | -6.23%         | -4.35%         | -6.11%         | -5.04%         |
| Commercial expenses                                       | -2.57%         | -3.09%         | -2.86%         | -3.05%         |
| Provision charge for obsolete and slow-moving inventories | 0.00%          | -0.34%         | -0.35%         | -0.23%         |
| Provision charge for doubtful debts                       | -0.01%         | -1.03%         | -1.14%         | -0.80%         |
| Finance costs   | -1.91%         | -1.93%         | -1.80%         | -2.17%         |
|   | <b>-10.72%</b> | <b>-10.74%</b> | <b>-12.26%</b> | <b>-11.29%</b> |

|  | Q2-2023       | Q2-2022       | H1-2023       | H1-2022       |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>Profit before taxation and Board of Directors' remuneration</b> | <b>17.73%</b> | 19.56%        | <b>33.05%</b> | 25.85%        |
| Provision for taxation   | -0.27%        | -2.66%        | -1.26%        | -1.84%        |
| Provision for Board of directors' remuneration                     | -0.32%        | -0.28%        | -0.29%        | -0.34%        |
| <b>Profit for the Period</b>                                       | <b>17.14%</b> | <b>16.63%</b> | <b>31.49%</b> | <b>23.67%</b> |

- The percentage of gross profit decreased by 5.23% compared to H1- 2022 (from 14.24% to 9.01%).
- Dividend income shows an increase of 17.44% to 31.93% in H1- 2023 from 14.49% in H1- 2022.
- Share of results of associates & joint venture shows a decline from 7.68% in H1-2022 to 3.48% in H1- 2023
- Expenses and other charges slightly increased by 0.97% to 12.26%
- Profit percentage increased by 7.82% to reach 31.49% in H1- 2023 from 23.67% in H1- 2022.





# Thank You

Gulf Cables & Electrical Industries Group Co. K.S.C.P

شركة مجموعة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

