



شركة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع.
Gulf Cable & Electrical Industries Co. K.S.C.P

التاريخ: 2022/05/24

الإشارة: خ ك/ ٣٨١/ 2022

السادة / شركة بورصة الكويت المحترمين

تحية طيبة وبعد ،،،

الموضوع : محضر مؤتمر المحللين للربع الأول من عام 2022

عملا بالاحكام الواردة في المادة رقم (7-8) التزامات الشركة المدرجة من قواعد البورصة ، حيث تم تصنيف شركة الخليج للكابلات ضمن مجموعة السوق الاول.

يرجى العلم بان الشركة عقدت مؤتمر المحللين للربع الأول من عام 2022 عن طريق البث المباشر على شبكة الانترنت وذلك في تمام الساعة الواحدة من بعد ظهر يوم الأحد الموافق 2022/05/22 .

مرفق طيه محضر مؤتمر المحللين للربع الأول من عام 2022.

وتفضلو بقبول فائق الإحترام ،،،



الرئيس التنفيذي
باسل عمران كنعان



كبلات تنبض بالحياة Cables that pulse with life

Tel.: 24645500 - 24675244 - Fax: 24675305 - 24675850 www.gulfcable.com
P.O.Box 1196 Safat , Code No. 13012 - Kuwait - Cable : WIREGULF - Com. Reg 23213
رأس المال المصرح والمدفوع 20,993,131 د.ك Issued and paid - up Capital KD 20,993,131

شركة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية (ش.م.ك.ع.)

محضر مؤتمر المحللين للربع الأول من عام 2022

المتحدثون من الادارة التنفيذية للشركة:

- السيد / أحمد تيم - المدير التنفيذي للشؤون المالية
- السيد / يانيس ثالاسينوس – مدير علاقات المستثمرين
- السيد / محمود المحمود – نائب مدير الاستثمار

نص مكالمة الاجتماع

السيد/ محمود المحمود: طاب مسائكم جميعاً، أولاً أتقدم إليكم بوافر الشكر على حضوركم الكريم معنا اليوم. يتحدث إليكم محمود المحمود، نائب مدير الاستثمار في شركة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية. يسعدني أن أرحب بكم في البث الشبكي لمناقشة النتائج المالية للشركة للربع الأول من عام 2022. ويشرفني أن يكون معنا اليوم السيد/ أحمد تيم، المدير التنفيذي للشؤون المالية في شركة الخليج للكابلات، والسيد/ يانيس ثالاسينوس، مدير علاقات المستثمرين بالشركة.

يسعدني أن أرحب بجميع من انضم إلينا في هذا البث الشبكي. قبل أن نبدأ، أود أن أوجه انتباه حضراتكم إلى أن بعض الملاحظات الواردة في هذا العرض التقديمي قد تشكل بيانات تطلعية. وتعكس هذه الملاحظات توقعات الشركة وتخضع لمخاطر وحالة من عدم اليقين، والتي قد تتسبب في اختلاف النتائج الفعلية بشكل جوهري وقد تؤثر سلباً على النتائج والآثار المالية للخطط الموضحة هنا. ويجب توخي الحذر بعدم الاعتماد على هذه البيانات التطلعية.

لا تتحمل شركة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية أي التزام لتحديث رأيها بشأن هذه المخاطر وأوجه عدم اليقين أو الإعلان علناً عن نتيجة أي مراجعات للبيانات التطلعية الواردة هنا. أود أيضاً أن استرعي انتباه حضراتكم إلى إبراء مسؤولياتنا الكاملة فيما يتعلق بالعرض التقديمي المتضمن في مكالمة اليوم. علماً أنه بالمشاركة في هذا العرض التقديمي أو بقبول أي نسخة من الشرائح المقدمة فيه، فإنكم توافقون على الالتزام بالقيود السابقة.

سنقوم بالرد على أسئلتكم بعد العرض التقديمي للإدارة وبالترتيب الذي وردت به. إضافة إلى ذلك، يمكنكم إرسال أي أسئلة تعقيبية إلى عنوان البريد الإلكتروني الخاص بعلاقات المستثمرين. والآن، أعطي المكالمة للسيد/ يانيس ثالاسينوس.

السيد/ يانيس ثالاسينوس: شكراً لك سيد/ محمود. يسعدني أن أعلن أن شركة الخليج للكابلات حققت أداءً إيجابياً في الربع الأول من عام 2022، ما يمثل بداية قوية للعام. لقد حققت الشركة ارتفاعاً بنسبة 56% في الإيرادات مقارنة بالربع الأول من العام الماضي، وصافي ربح بلغ 6.2 مليون دينار كويتي في الربع الأول من 2022 مقابل 1.3 مليون دينار كويتي من نفس الفترة العام الماضي.

خلال الأشهر القليلة الماضية، شهدنا اضطرابات جيوسياسية كانت المصدر الرئيسي لمخاوف السوق، بعد تجاوز جائحة كورونا، في طريق الانتعاش الاقتصادي. على الرغم من حالة عدم اليقين في السوق، والتي تشمل ارتفاع أسعار الفائدة والتضخم القياسي والتأخيرات اللوجستية بسبب الإغلاق في الصين، فقد أظهرت بيئة التشغيل في الكويت علامات التحسن في الربع الأول من عام 2022. ويعزى ذلك بشكل أساسي إلى الزيادة في الإنفاق الاستهلاكي والزيادة المطردة في إنتاج النفط وأسعاره، وقد كان لكلا العاملين تأثيراً إيجابياً على معنويات الأعمال والنشاط. وعلى هذا الأساس،

فإن الناتج المحلي الإجمالي للبلاد في وضع يسمح له بالتعافي بشكل جيد للحاق بمستويات ما قبل الجائحة.

كما لاحظنا تسارع وتيرة مشاريع القطاع الحكومي حيث تم تسجيل ترسية مشاريع جديدة بقيمة 110 مليون دينار كويتي خلال هذا الربع. على الرغم من أن الرقم كان أقل من التوقعات بسبب بطء عملية الاعتماد وأمور تتعلق بسلسلة التوريد، فإننا نتوقع أن تتعافى وتيرة منح المشاريع تدريجياً خلال الفترة المتبقية من العام. إذا لم تتدهور أوضاع السوق، فإننا نتوقع ترسية مشاريع بقيمة 2.5 إلى 3.0 مليار دينار كويتي في الأشهر المقبلة من عام 2022.

سأقوم الآن بإعطاء الكلمة للسيد/ أحمد تيم، والذي سيتحدث إليكم عن الأداء المالي لشركة الخليج للكابلات في الربع الأول من عام 2022.

السيد/ أحمد تيم: السيدات والسادة المحترمين ، طاب مسائكم جميعاً. حققت المجموعة زيادة في الإيرادات بنسبة 56% من 14.4 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2021 إلى 22.4 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2022. حيث تتكون الإيرادات الإجمالية للمجموعة من ثلاثة عناصر هي مبيعات الكابلات بقيمة 17.2 مليون دينار كويتي ، والاستثمارات بقيمة 4.4 مليون دينار كويتي ، وعقود الخدمات 0.8 مليون دينار كويتي .

- سجلت شركتنا الأم في الكويت مبيعات كابلات بقيمة 14.5 مليون دينار كويتي، بينما سجلت شركتنا التابعة في المملكة الأردنية الهاشمية 2.7 مليون دينار كويتي.
- ارتفعت إيرادات الاستثمارات إلى 4.4 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2022 من 0.1 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2021، ويرجع ذلك أساساً إلى تحقيق مكاسب بقيمة 4.2 مليون دينار كويتي من الشركات الزميلة.
- حققت الشركة التابعة الجديدة المستحوذ عليها في الربع الثاني من عام 2021، وهي "شركة الرعاية لمقاولات تنظيف المباني والمدن" إيرادات قدرها 0.8 مليون دينار كويتي من عقود الخدمات.

ارتفعت أرباح الشركة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (EBITDA) بنسبة 329% في الربع الأول من عام 2022، لتصل إلى 7.2 مليون دينار كويتي، مقارنة بـ 1.7 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2021.

ارتفع صافي ربح الشركة بنسبة 384% ليصل إلى 6.2 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2022 وقد بلغت ربحية السهم 30 فلس، مقارنة بـ 1.3 مليون دينار كويتي صافي ربح في الربع الأول من عام 2021 وربحية سهم بلغت 6 فلس.

ارتفع إنتاج المجموعة بنسبة 16% في الربع الأول من عام 2022 ليصل إلى 11.0 الف طن متري مقارنة بـ 9.5 الف طن متري في الربع الأول من عام 2021.

وبالانتقال إلى الشريحة رقم (6)، نرى أن إجمالي إيرادات المبيعات والعقود للمجموعة قد ارتفع من 14.2 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2021 إلى 18.0 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2022، بزيادة قدرها 26.1% مقارنة بالفترة نفسها من العام السابق.

ارتفعت حصة الكويت من إجمالي الإيرادات إلى 85% في الربع الأول من عام 2022 من 79% في الربع الأول من عام 2021. وشهدت شركة الخليج للكابلات في الأردن انخفاضاً طفيفاً في إيراداتها من 3.0 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2021 إلى 2.7 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2022.

كما نرى في الشريحة رقم (7)، أن أكبر مساهم في مبيعات الخليج للكابلات في الكويت هو القطاع الخاص بمبيعات بلغت 11.4 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2022 مقابل 7.9 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2021 بسبب ارتفاع مبيعات كابلات ذات الجهد المتوسط خاصة لمقاولي مشاريع الهيئة العامة للرعاية السكنية ومشاريع شركة نفط الكويت. وفي الوقت نفسه، بلغت مساهمة القطاع العام في الفترة نفسها 2.5 مليون دينار كويتي في عام 2022 مقابل 2.7 مليون دينار كويتي في عام 2021. ومن المتوقع أن يحقق القطاع العام نتائج أفضل في الأشهر المقبلة حيث تكتسب المشاريع الحكومية زخماً من ارتفاع أسعار النفط التي تخفف من تأثير جائحة كورونا. واستقرت مبيعات قطاع التصدير عند 0.6 مليون دينار كويتي.

في الشريحة رقم (8)، نرى تصنيف الإنتاج حسب المواد والمبيعات حسب الوزن. ارتفعت مبيعات الكابلات ذات الجهد المتوسط بنسبة 68.9% في الربع الأول من عام 2022 مع تحسن المبيعات للقطاع الحكومي والنفطي. بشكل عام، ارتفعت كميات الكابلات المنتجة في الربع الأول من عام 2022 بنسبة 15.7% مقارنة بالربع الأول من عام 2021.

بالانتقال إلى بعض النسب الرئيسية في الشريحة رقم (9)، ارتفع هامش الربح الإجمالي لشركة الخليج للكابلات من 18.2% في الربع الأول من عام 2021 إلى 22.6% في الربع الأول من عام 2022. وترجع هذه الزيادة بشكل أساسي إلى انخفاض تكلفة المبيعات.

أظهر الدين القائم للمجموعة زيادة كبيرة نتيجة الاقتراض طويل الأجل وذلك للاستحواذ على شركات زميلة في الربع الأخير من عام 2021، حيث أدى إلى زيادة معدلات الدين للربع الأول من عام 2022. يظهر العائد على حقوق الملكية (شامل الإيراد من الاستثمارات) للمجموعة زيادة بنسبة 1.9% تحققت في الربع الأول من عام 2022 مقارنة بالربع الأول من عام 2021.

كما نرى في الشريحة (10)، فمن منظور المركز المالي، سجل إجمالي أصول الخليج للكابلات ارتفاعاً بقيمة 33.4 مليون دينار كويتي خلال الربع الأول من 2022 ليصل إلى 349.8 مليون دينار

كويتي في نهاية ديسمبر 2021، وذلك نتيجة لزيادة الاستثمار في الشركات الزميلة والقيمة العادلة للاستثمارات في القيمة العادلة من خلال بيان الدخل الشامل الآخر.

انخفضت الخصوم غير المتداولة من 69.2 مليون دينار كويتي في ديسمبر 2021 إلى 64.1 مليون دينار كويتي في مارس 2022 بينما ارتفعت الخصوم المتداولة في نفس الفترة بنسبة 29.5% لتصل إلى 25.5 مليون دينار كويتي في مارس 2022.

وأخيراً، قفز إجمالي حقوق الملكية للمجموعة من 227.5 مليون دينار كويتي في ديسمبر 2021 إلى 260.2 مليون دينار كويتي في مارس 2022، بزيادة قدرها 14.4%.

فيما يتعلق بالتدفقات النقدية، تحول التدفق النقدي من الأنشطة التشغيلية من صافي تدفق نقدي مُستغل قدره 1.8 مليون دينار كويتي في الربع الأول من 2021 إلى تدفق نقدي مُستغل قدره 5.4 مليون دينار كويتي في نفس الفترة من عام 2022. بالإضافة إلى ذلك، كان لدى الشركة صافي تدفقات نقدية مُستغلة في أنشطة التمويل بلغ 5 مليون دينار كويتي نتيجة السداد المبكر لتسهيلات تمويل إسلامي.

بوجه عام، انخفض النقد والنقد المعادل في نهاية الفترة من 20.9 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2021 إلى 8.1 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2022.

في الشريحة رقم (11)، نرى الاستثمارات التي قامت بها المجموعة في شركات زميلة خلال عام 2021، حيث استحوذت المجموعة على حصص في شركة الاستثمارات الوطنية (NIC)، وشركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن (HEISCO) معززة ملكيتها في هذه الشركات بنسبة 25.4% و 28.3% على الترتيب.

بلغت حصة نتائج شركة الخليج للكابلات في شركة الاستثمارات الوطنية 3.9 مليون دينار كويتي في الربع الأول من 2022 مقارنة مع (لا شيء) للعام المالي 2021 والربع الأول من عام 2021، وذلك نتيجة تسجيل شركة الخليج للكابلات شركة الاستثمارات الوطني كشركة زميلة في نهاية السنة المالية 2021.

بينما بلغت حصة النتائج في شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن 0.3 مليون دينار كويتي في الربع الأول من عام 2022. وسجلت المجموعة شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن كشركة زميلة في بداية ديسمبر 2021. وعليه كانت حصة النتائج منها (لا شيء) في الربع الأول من 2021 و 0.3 مليون للعام المالي 2021 حيث أنها تمثل حصة من نتائج شهر واحد فقط.

وبالانتقال إلى الشريحة رقم (12)، نرى أن حجم المحفظة الاستثمارية لشركة الخليج للكابلات ارتفع إلى 151.2 مليون دينار كويتي في الربع الأول من 2022، بزيادة قدرها 17.1% مقارنة بشهر ديسمبر 2021. تواصل شركة الخليج للكابلات امتلاك العديد من حصص الملكية في مختلف القطاعات والمناطق الجغرافية للتخفيف من مخاطر السوق

تتمثل معظم حصص المجموعة في أوراق مالية محلية مسعرة شكلت 56.3% من محفظة المجموعة كما في الربع الأول من 2022، تليها 22.8% في الأوراق المالية الأجنبية غير المسعرة. يتم الاحتفاظ بهذه الاستثمارات في أدوات حقوق ملكية لأهداف إستراتيجية متوسطة إلى طويلة الأجل. تعتزم المجموعة الاحتفاظ بهذه الاستثمارات لفترة طويلة الأجل.

تشمل الصناديق المحلية المُدارة استثمارات في وحدات استثمارات ملكية. يتم تحديد القيمة العادلة لهذه الاستثمارات باستخدام صافي قيم الأصول المعلنة من قبل مديري الاستثمار.

أخيراً، بعد نهاية الربع الأول، شاركت شركة الخليج للكابلات في تأسيس شركة في الكويت برأس مال إجمالي بلغ 5 ملايين دينار كويتي مع شركة مجموعة كابلات الرياض، لإنشاء مصنع في الكويت متخصص في تصنيع الكابلات ذات الجهد العالي.

تمتلك شركة الخليج للكابلات 50% من رأس مال الشركة الجديدة، وسيتم تصنيف الشركة كاستثمار في شركة محاصة.

بشكل عام، حققت الشركة أداءً ممتازاً باستمراراً لأداء عام 2021 ونأمل أن يستمر هذا الأداء في الفترات الباقية من عام 2022.

وبذلك، نكون وصلنا إلى نهاية الجزء الخاص بالأداء المالي للمجموعة. والآن، أعطي المكالمة للسيد/ يانيس.

السيد/ يانيس ثلاثينوس: على مستوى المجموعة، نفخر بما حققناه حتى الآن في عام 2022 ونحن متفائلون بمواصلة جهودنا لتحقيق عام مميز آخر. لطالما ارتبطت تطورات البنية التحتية في الكويت بأسعار النفط السائدة. كما ذكرنا سابقاً، شهدنا بالفعل ارتفاعاً في عدد المشاريع الممنوحة ونتوقع أن يرتفع هذا على مدار العام. على هذا الأساس، نتوقع أن تؤدي إعلانات المشاريع الجديدة إلى خلق فرص نمو كبيرة للمجموعة في عام 2022. ستواصل المجموعة تطبيق إستراتيجيتها للاستثمار في التكنولوجيات والأعمال الناشئة التي تساعد على تنويع محفظتها وتعزيز معايير الاستثمار الخاصة بها. وإننا على ثقة من مستقبل الشركة حيث تستمر في إضافة قيمة لمساهميها مع إحداث تأثير في الاقتصاد الكويتي.

السيد/ محمود المحمود: شكراً لك سيد/ يانيس، والآن نفتح المجال لطرح الأسئلة والرد عليها. لقد تلقينا بالفعل بعض الأسئلة، فلنبدأ بها

جلسة الأسئلة والأجوبة

1. هل ترى أي تأثير على أعمال الشركة نتيجة لرفع سعر الفائدة الأخير من قبل بنك الكويت المركزي؟

السيد/ أحمد تيم: لا نرى تأثير مباشر أو خاص على شركة الخليج للكابلات وحدها، حيث ان أي تأثير على الاقتصاد الكويتي سيكون له تأثير مماثل على شركتنا. نحن على يقين من أن قرار بنك الكويت المركزي يأخذ في الاعتبار جميع الجوانب الاقتصادية، ولذلك نعتقد أن هذا الإجراء هو في صالح الاقتصاد الكويتي. من المتوقع أن يؤدي ارتفاع سعر الفائدة إلى انخفاض التضخم، وهذا بدوره سيقفل من تكلفة السلع ويدعم الإنفاق الاستهلاكي.

2. لاحظنا ارتفاع الإيرادات بشكل كبير في هذا الربع مقارنة بالربع الأول من عام 2021. هل تتوقعون الحفاظ على نفس مستويات النمو خلال العام؟

السيد/ أحمد تيم: إذا نظرت في النتائج المحققة، فإن حصة نتائج الشركات الزميلة كان لها تأثير كبير على إيرادات المجموعة في الربع الأول من عام 2022. وهذه النتائج تثبت نجاح استراتيجيتنا الاستثمارية، ونتوقع أن نواصل نفس الاستراتيجية. علاوة على ذلك، سيكون لتوقعات الإنفاق الحكومي في المشاريع تأثيراً إيجابياً على عائدات مبيعات الكابلات.

3. لقد ذكرت أن الاضطرابات الجيوسياسية لم تؤثر سلباً على الكويت. ومع ذلك، هل تتوقعون أي آثار سلبية على نموذج أعمال الشركة الأساسي بسبب الاضطرابات؟

السيد/ يانيس ثالاسينوس: في الوقت الحالي، لا نرى تأثيراً جوهرياً على أعمال الشركة، ومع ذلك، فإن اهتمامنا الرئيسي هو توفير المواد الأولية الأساسية التي تتأثر بالعقبات اللوجستية. وتحقيقاً لذلك، لدينا بالفعل خطة واستراتيجية جيدة التنفيذ منذ بداية جائحة كورونا للإمداد المستمر بالمواد الأولية الحيوية لصناعتنا.

4. الآن بعد أن تم شراء حصص كبيرة في شركة الاستثمارات الوطنية وشركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن، ما هي الخطة المستقبلية للمجموعة لتعزيز علاقاتها مع هذه الشركات؟

السيد/ يانيس ثالاسينوس: يعتمد الاستثمار في هذه الشركات الزميلة بشكل بحت على استراتيجية الاستثمار المتنوعة للمجموعة. وغني عن القول، إننا نبحث دائماً عن فرص جديدة ومواءمة الاستراتيجيات لأعمالنا لصالح المجموعة ومساهمينا.

السيد/ محمود المحمود: اعتقد أن هذا هو ختام جلسة الأسئلة والأجوبة وبهذا ستنهي هذه المكالمة.

أرى أننا تلقينا بعض الأسئلة الأخرى في القسم الخاص بالأسئلة والأجوبة. سنحاول الإجابة عليها خلال الأيام القليلة القادمة. أود أن أعتنم هذه الفرصة لأتقدم بالشكر إلى جميع السادة الحضور الذين شاركوا في هذه المكالمة لمناقشة أداء الربع الأول من عام 2022، وإننا نتطلع إلى لقاءكم في اجتماع الربع التالي من العام. متمنياً لكم جميعاً يوماً طيباً.

2022 INVESTORS PRESENTATION

Q1 - Period Ended 31 March 2022



Gulf Cable & Electrical Industries Co. K.S.C.P
شركة الخليج للكابلات والصناعات الكهربائية ش.م.ك.ع

Cables that pulse with life

Disclaimer

FORWARD-LOOKING STATEMENTS

The information set out in this presentation and provided in the discussion subsequent thereto does not constitute an offer or solicitation of an offer to buy or sell securities. It is solely for use as an investor presentation and is provided as information only. This presentation does not contain all of the information that is material to an investor.

This presentation has been prepared by, and is the sole responsibility of, Gulf Cable & Electrical Industries Co. ("Group"). The information herein may be amended and supplemented and may not as such be relied upon for the purpose of entering into any transaction.

This document is furnished to you solely for your information. You may not reproduce it or redistribute it to any other person.

No person shall have any right of action against the Group or any other person in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this presentation. Nothing in this presentation shall form the basis of any contract or commitment whatsoever.

No person is authorized to give any information or to make any representation not contained in and not consistent with this presentation, and if given or made, such information or representation must not be relied upon as having been authorized by or on behalf of the Group.

This presentation does not disclose all the risks and other significant issues related to an investment in any securities/transaction. Past performance is not indicative of future results. The Group is under no obligation to update or keep current the information contained herein.

This presentation may contain forward-looking statements that involve assumptions, risks and uncertainties. These statements may be identified by such words as "may", "plans", "expects", "believes" and similar expressions or by their context. The Group does not assume any obligation to update its views of such risks and uncertainties or to publicly announce the result of any revisions to the forward-looking statements made herein.

ROUNDING ADJUSTMENTS

Certain monetary amounts, percentages and other figures included in this presentation have been subject to rounding adjustments. Accordingly, figures shown as totals in certain tables or charts may not be the arithmetic aggregation of the figures that precede them, and figures expressed as percentages in the text may not total 100% or, as applicable, when aggregated, may not be the arithmetic aggregation of the percentages that precede them.

Our Vision

ACHIEVE GCC **PRODUCT INNOVATION LEADERSHIP**
AND EXPAND OUR **PREMIER POSITION** IN OUR CORE MARKETS,

WHILE DELIVERING **ABOVE-MARKET GROWTH**,
SUPERIOR PROFITABILITY AND **STRONG CASH FLOW GENERATION**
TO PROVIDE SHAREHOLDERS WITH **ATTRACTIVE RETURNS**,

YET MAINTAIN **ABSOLUTE INTEGRITY**
AND IN CONFORMITY WITH THE **HIGHEST ETHICAL STANDARDS.**

Contents

- **Performance Highlights**
- **Financial Overview**
- **Appendix**

Performance Highlights



Total Revenue¹

↑ +56%

22.4m in Q1- 2022
14.4m in Q1- 2021



EBITDA

↑ +329%

7.2m in Q1- 2022
1.7m in Q1- 2021



Net Profit

↑ +384%

6.2m in Q1- 2022
1.3m in Q1- 2021



EPS

↑ +400%

30 Fils in Q1- 2022
6 Fils in Q1- 2021



Assets

↑ +11%

349.8m in Mar 2022
316.4m in Dec 2021



Equity

↑ +14%

260.3m in Mar 2022
227.5m in Dec 2021



Borrowings

↓ -6%

67.6m in Mar 2022
72.2m in Dec 2021



Production Metric Ton ('000')

↑ +16%

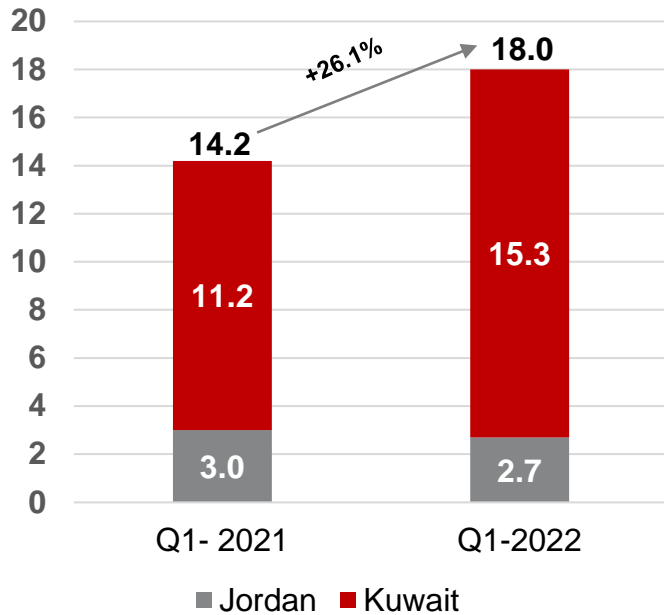
11.0 MT in Q1- 2022
9.5 MT in Q1- 2021

Note: all figures are in KWD

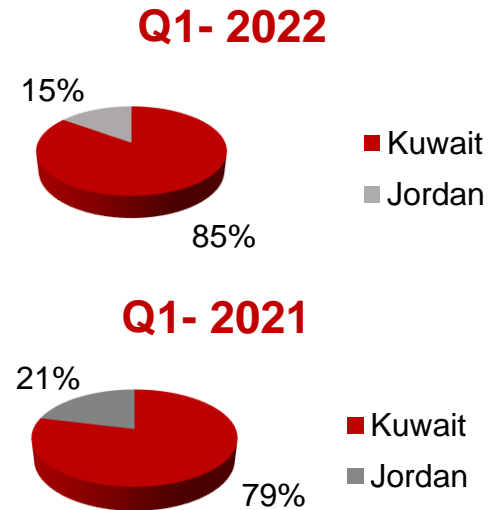
¹ Total revenue consist of cable sales, service contract revenue and investment revenue.

Financial Overview - Group

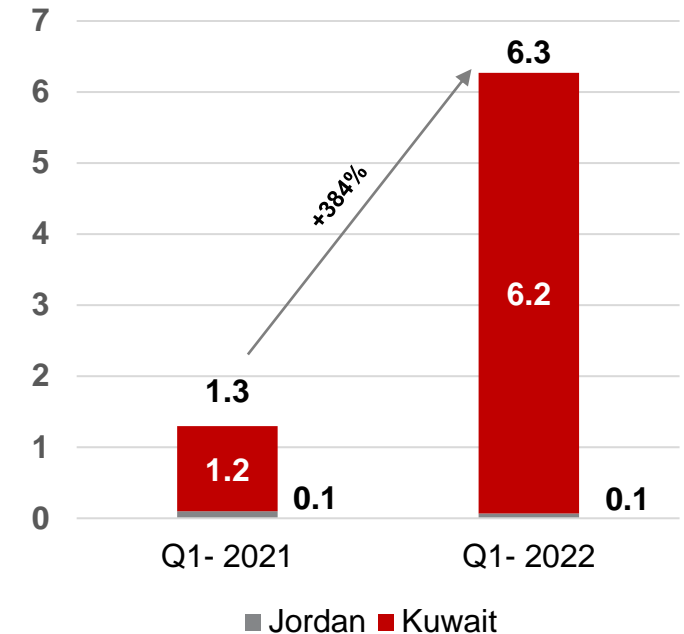
Sales & Contracting Revenue
Million - KWD



Sales & Contracting Revenue Breakdown by Country



Net Profit Breakdown by Country
Million - KWD

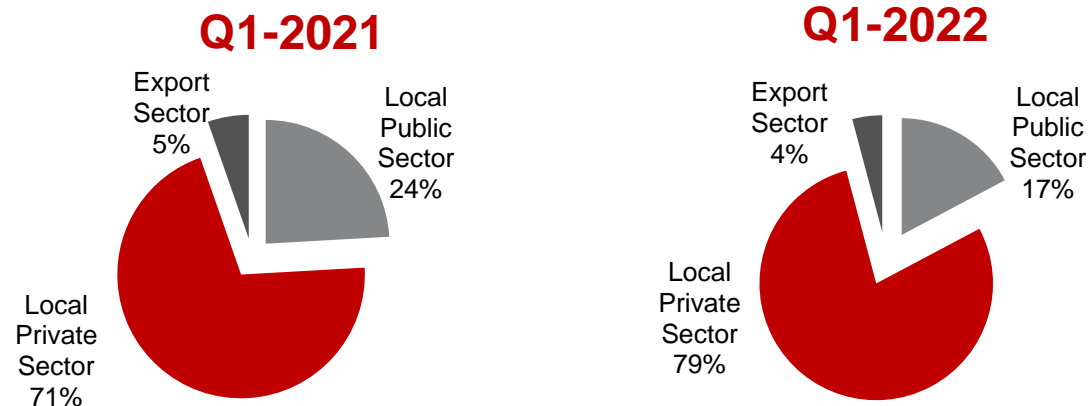
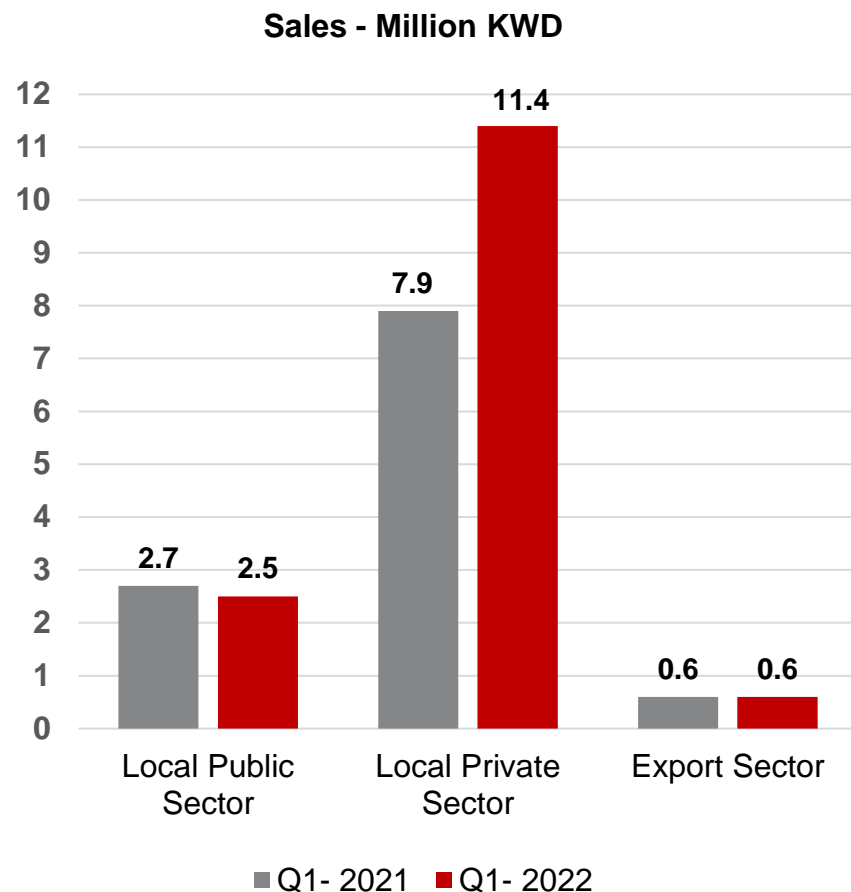


In Q1-2022:

- Total sales & contracting revenue for the Group increased by 26.1% compared to Q1- 2021.
- Sales & contracting revenue from Kuwait consists of revenue from cable sales, amounted to KWD 14.5m and service contract revenue, amounted to KWD 0.8m .
- Share in total revenue for Kuwait country increased to 85% from 79% in Q1- 2021.
- Net profit for the Group increased by a whopping 384% compared to the same period in 2021.

Financial Overview - Gulf Cable Kuwait

Breakdown of Cable Sales by Sector



Description (Million, KWD)	Q1- 2021	Q1- 2022	Change	% Change
Local Public Sector	2.7	2.5	-0.2	-7.3%
Local Private Sector	7.9	11.4	3.5	44.3%
Export Sector	0.6	0.6	0.0	0.0%
Total Cable Sales	11.2	14.5	3.3	29.2%

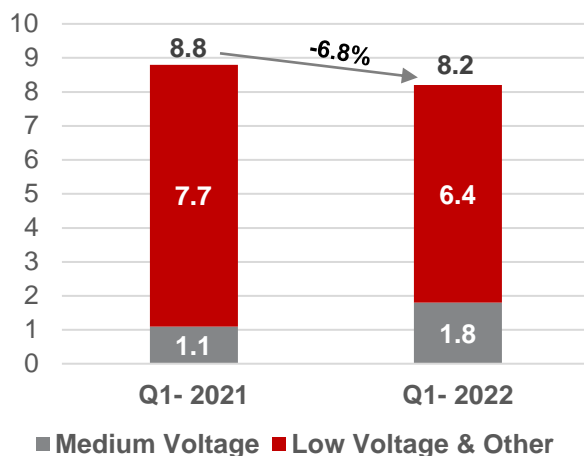
In Q1-2022:

- Total Cable Sales increased by 29.2% in Q1- 2022
- Sales for the Local Public Sector decreased by 7.3%, as a result of less sales for MEW for aluminum cables in Q1- 2022.
- Sales for the Local Private Sector increased by 44.3%, due to higher demand for medium voltage cables, mainly from contractors of PAHW project order and KOC project order.

Financial Overview – Group Production and Sales by Weight

Sales Breakdown by Product (weight)

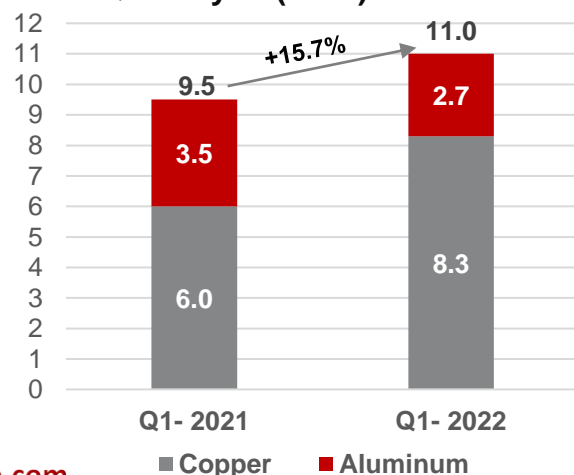
Quantity in ('000') Metric Ton



Sales Breakdown by Product (Weight)	Q1- 2021 MT	Q1- 2022 MT	% Change
Medium Voltage Cables	1,047	1,768	68.9%
Low Voltage and Other Cables	7,704	6,384	-17.1%
Total Cables	8,751	8,152	-6.8%

Production Breakdown by Material

Quantity in ('000') Metric Ton



Production Breakdown by Material	Q1- 2021 MT	Q1- 2022 MT	% Change
Copper Cables (Low & Medium Voltage)	5,951	8,301	39.5%
Aluminum Cables (Low & Medium Voltage)	3,542	2,683	-24.3%
Total Copper & Aluminum Cables	9,493	10,984	15.7%

In Q1-2022:

- The sales weight of medium voltage cables increased by 68.9% as a result of increased demand from the Private Sector, mainly for the from contractors of PAHW project order and KOC project order.
- Low Voltage Cables displayed a decrease of 17.1% compared to Q1- 2021, as a result of less requirement from MEW for aluminum cables in Q1- 2022.

Financial Overview - Ratio Analysis

Ratios	Q1- 2021	Q1- 2022	Change	FY-2021
<u>Profitability</u>				
Gross Profit Margin - %	18.2%	22.6%	↑ 4.4%	19.8%
EBITDA Margin - %	11.9%	40.3%	↑ 28.4%	28.3%
Net Margin - %	9.0%	34.7%	↑ 25.7%	23.5%
ROA on Average Assets - % (with investment income)	0.6%	1.9%	↑ 1.3%	6.2%
ROE on Average Equity - % (with investment income)	0.7%	2.6%	↑ 1.9%	7.8%
<u>Leverage</u>				
Total Debt Percentage of Total Assets-%	0.0%	19.4%	↑ 19.4%	22.8%
Debt to Equity Ratio-%	0.0%	26.0%	↑ 26.0%	31.7%
Interest Coverage Ratio	200.9	15.0	↓ -185.9	51.0
<u>Liquidity</u>				
Current Ratio	9.0	3.5	↓ -5.5	4.4
Quick Ratio	4.6	1.7	↓ -2.9	2.6
Working Capital to Total Assets	0.4	0.2	↓ -0.2	0.2

- Group's gross profit margin increased from 18.2% to 22.6% Q-on-Q. This was mainly due to reduced cost of revenue.
- EBITDA margin grew from 11.9% in Q1-2021 to 40.3% in Q1-2022 due to an increase in gross profit and share of results of associates.
- The Group's outstanding debt showed significant increase as a result of the long-term borrowings for acquiring associate companies in Q4- 2021, which led to an increase in debt ratios for Q1- 2022.
- Interest coverage ratio dropped to 15x as finance costs for Q1-2022 increased significantly compared to Q1-2021.
- The Group saw its current ratio levels decline from 9.0x in Q1- 2021 to 3.5x in Q1- 2022 mainly due to the increased borrowings and decrease in current assets.

Financial Overview - Financial Position & Cash Flow Statements




Financial Position (Million, KWD)	Mar 2022	Dec 2021	Change	% Change
Non-Current Assets	260.3	229.3	31	13.6%
Current Assets	89.5	87.1	2.4	2.7%
Total Assets	349.8	316.4	33.4	10.6%
Non-Current Liabilities	64.1	69.2	-5.1	-7.3%
Current Liabilities	25.5	19.7	5.8	29.5%
Total Liabilities	89.6	88.9	0.7	0.8%
Total Equity	260.2	227.5	41.2	14.4%
Total Liabilities & Equity	349.8	316.4	113.6	10.6%

Cash Flow Statement (Million, KWD)	Q1-2021	Q1-2022	Change	% Change
Profit From Operations	1.3	6.2	4.9	383.6%
Non-Cash Adjustments	0.1	-3.4	-3.5	-3679.9%
Changes in Working Capital	-3.2	-8.2	-5.0	-159.7%
Net Cash Flow - Operating Activities	-1.8	-5.4	-3.6	-203.2%
Net Cash Flow - Investing Activities	0.2	-0.5	-0.7	-364%
Net Cash Flow - Financing Activities	-3.7	-5.0	1.3	-34.9%
Increase / Decrease in Cash and Cash Equivalents	-5.3	-10.9	-5.6	-106.9%
Cash and Cash Equivalents at Period End	20.9	8.1	-12.8	-61.4%

In Q1- 2022:

- Non-current assets grew by 13.6% during Q1- 2022 compared to Q4- 2021 due to an increase in the investment in associates and in fair value of investments at FVTOCI.
- Current assets of the Group increased marginally by 2.7% as a result of an increase in other receivables and prepayments.
- Non-current liabilities decreased by 7.3% as a result of an early settlement in an Islamic Financing Facility.
- Shareholder's equity increased by 14.4%.
- Cash outflow for financing activities reached KWD 5m mainly as a result of an early settlement in an Islamic Financing Facility.
- Cash outflow for investing activities is a nominal KWD 0.5m as there were no significant investment activities in Q1- 2022.

Financial Overview – Investment in Associates

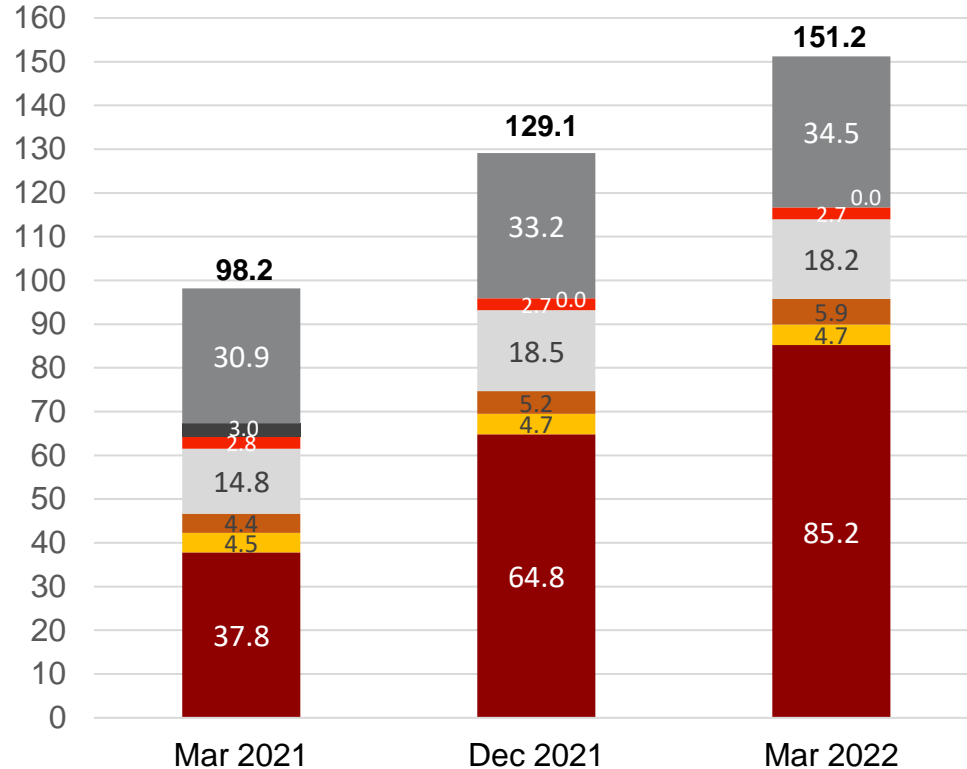
	NIC			HEISCO			Team Holding		
	 شركة الاستثمار الوطنية NATIONAL INVESTMENTS COMPANY			 HEISCO			 TEAM Holding Company شركة تمسك القابضة		
	Mar 2021	Dec 2021	Mar 2022	Mar 2021	Dec 2021	Mar 2022	Mar 2021	Dec 2021	Mar 2022
GC Ownership %	-	25.4%	25.4%	-	28.3%	28.3%	47.5%	47.5%	47.5%
Total Net Assets Value	-	216.8m	251.3m	-	68.9m	70.1m	2.4m	2.6m	2.7m
GC Carrying Value of Ownership Interest	-	55.0m	63.9m	-	30.0m	30.3m	1.1m	1.2m	1.3m
	Q1-2021	FY-2021	Q1-2022	Q1-2021	FY-2021	Q1-2022	Q1-2021	FY-2021	Q1-2022
Profit for the Period / Year	-	24.4m	15.4m	-	6.4m	1.2m	0.05m	0.27m	0.06m
GC Share of Results	-	-	3.9m	-	0.3m	0.3m	0.02m	0.13m	0.02m

- During 2021, the Group acquired a 25.4% stake in National Investments Co. (NIC) and a 28.3% stake in Heavy Engineering Industries & Shipbuilding Co. (HEISCO).
- GC share of results of NIC was KWD 3.9m for Q1- 2022 compared to (Nil) in FY 2021, as GC recognized NIC as an associate company at the end of Dec 2021.
- HEISCO share of results was KWD 0.3m for Q1- 2022 compared to KWD 0.3m in FY 2021, which represents a portion of one month only (Dec 2021) as GC recognized HEISCO as an associate company at the beginning of Dec 2021.

Financial Overview - Investments at FVOCI

Investment Portfolio Breakdown

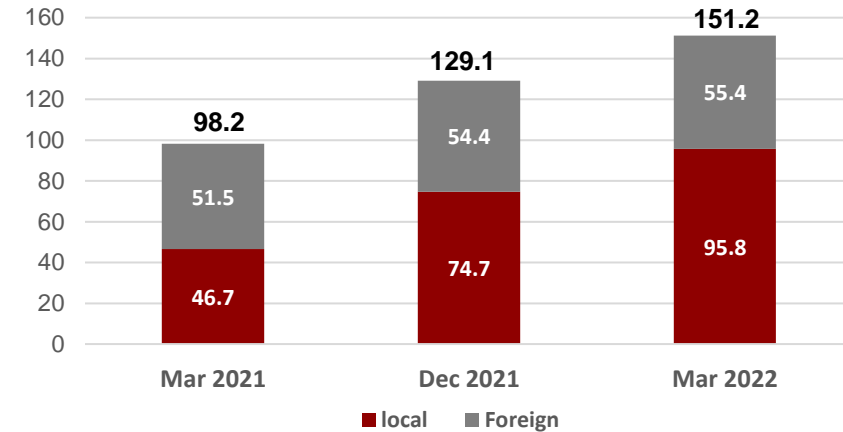
Million - KWD



- Foreign unquoted securities
- Foreign managed unquoted securities
- Foreign unquoted securities held through managed portfolios
- Foreign quoted securities held through managed portfolios
- Local managed funds
- Local unquoted securities held through managed portfolios
- Local quoted securities held through managed portfolios

Investments Geographical Breakdown

Million - KWD



- These investments are held in equity instruments for medium to long term strategic objectives. The Group intends to hold these investments for a long-term period.
- Local managed funds include investments in units of equity investments. Fair value of these investments is determined using net asset values reported by investment managers.

In Q1- 2022

- Total investments at FVOCI increased by 17.1% from Dec 2021 to Mar 2022.
- Dividend income on investments held at the end of the period amounted to KWD 0.2m compared to KWD 0.1m in same period of prior year.

Appendix



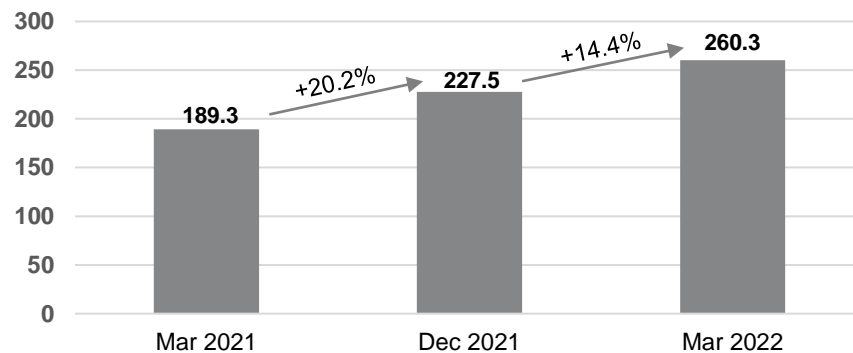
Consolidated Statement of Financial Position

	31 Mar 2022	31 Dec. 2021	31 Mar 2021
Assets (KWD)			
Non-current assets			
Goodwill	3,603,180	3,603,180	-
Property, plant and equipment	9,460,070	9,771,992	7,014,938
Right of use asset	576,831	612,883	-
Investment in associates	95,532,808	86,168,913	1,126,767
Investments at fair value through other comprehensive income	151,205,859	129,097,281	98,246,856
	260,378,748	229,254,249	106,388,561
Current assets			
Inventories	45,879,173	35,196,042	47,542,574
Trade accounts receivable	31,103,575	31,788,814	28,612,082
Other receivables and prepayments	4,228,619	1,134,062	585,868
Cash and cash equivalents	8,257,554	18,981,488	20,956,600
	89,468,921	87,100,406	97,697,124
Total Assets	349,847,669	316,354,655	204,085,685

	31 Mar 2022	31 Dec. 2021	31 Mar 2021
Liabilities (KWD)			
Non-current liabilities			
Provision for employees' end of service benefits	4,464,536	4,410,937	3,987,114
Terms loans	26,334,495	26,334,495	-
Islamic financing facilities	32,875,000	38,000,000	-
Lease liabilities	432,448	428,888	-
	64,106,479	69,174,320	3,987,114
Current liabilities			
Trade accounts payable	4,891,382	2,038,235	2,504,114
Other payables and accruals	11,896,693	9,662,081	8,272,835
Lease liabilities	151,416	151,416	-
Term loans-current portion	3,300,000	5,818,161	-
Islamic financing facilities-current portion	2,000,000	2,000,000	-
Short term loans	3,054,500	-	-
Due to banks	179,869	-	24,388
	25,473,860	19,669,893	10,801,336
Total Liabilities	89,580,339	88,844,213	14,788,451

Total Net Assets Value

Million - KWD



Equity (KWD)			
Share capital	20,993,131	20,993,131	20,993,131
Share premium	29,160,075	29,160,075	29,160,075
Treasury shares	(575,724)	(575,724)	(454,480)
Statutory, voluntary and general reserves	70,459,281	70,459,281	68,740,454
Other components of equity	109,271,810	82,741,073	49,389,407
Retained earnings	30,447,913	24,227,964	20,943,881
Total equity attributable to the owners of the Parent Company	259,756,486	227,005,800	188,850,356
Non-Controlling Interests	510,844	504,642	446,878
Total Equity	260,267,330	227,510,442	189,297,234
Total Equity and Liabilities	349,847,669	316,354,655	204,085,685

Consolidated Statement of Profit or Loss

	Q1- 2022	Q1- 2021
Revenue (KWD)		
Sales and contracting revenue	17,950,225	14,230,475
Cost of revenue	(13,900,051)	(11,638,830)
Gross profit	4,050,174	2,591,645
Dividend income	183,442	116,066
Other investment gain/ losses	14,502	(14,964)
Share of results of associates	4,249,215	22,838
Other Losses / Interest and other income	(710)	7,792
Foreign currency exchange gain	88,126	41,332
	8,584,749	2,764,709

Expenses and other charges (KWD)		
General and administrative expenses	(1,140,990)	(975,746)
Commercial expenses	(492,283)	(400,705)
(Provision)/reversal of provision for doubtful debts– net	(81,023)	69,232
(Provision)/reversal of provision for obsolete and slow-moving inventories – net	(8,667)	12,234
Finance costs	(458,523)	(7,316)
	(2,181,486)	(1,302,301)

	Q1- 2022	Q1- 2021
Profit before taxation and Directors' remuneration	6,403,263	1,462,408
Taxes relating to overseas subsidiary	-	(28,649)
Provision for contribution to KFAS,NLST & Zakat	(101,857)	(69,301)
Provision for directors' remuneration	(77,500)	(77,500)
Profit for the Year	6,223,906	1,286,958

Profit for the year attributable to:		
Owners of the Parent Company	6,219,949	1,280,530
Non-controlling interests	3,957	6,428
Profit for the Year	6,223,906	1,286,958
Earnings Per share	30 Fils	6 Fils

Common Size Analysis - Consolidated Statement of Financial Position

	31 Mar 2022	31 Dec 2021	31 Mar 2021
Assets (KWD)			
<u>Non-current assets</u>			
Goodwill	1.03%	1.14%	-
Property, plant and equipment	2.70%	3.09%	3.44%
Right of use asset	0.16%	0.19%	-
Investment in associates	27.31%	27.24%	0.55%
Investments at fair value through other comprehensive income	43.23%	40.81%	48.14%
	74.43%	72.47%	52.13%
<u>Current assets</u>			
Inventories	13.11%	11.13%	23.29%
Trade accounts receivable	8.89%	10.05%	14.02%
Other receivables and prepayments	1.21%	0.36%	0.29%
Cash and cash equivalents	2.36%	6.00%	10.27%
	25.57%	27.53%	47.87%
Total Assets	100%	100%	100%

- The percentage of total non-current assets has risen from 72.47% in Dec. 2021 to 74.43% in Mar. 2022, on the other hand the percentage of total current assets has dropped from 27.53% to 25.57%.
- The percentage of total liabilities has dropped from 28.08% in Dec. 2021 to 25.61% in Mar. 2022, on the other hand the percentage of total equity attributable to the owners of the Parent Company has risen from 71.76% to 74.25%.

	31 Mar 2022	31 Dec 2021	31 Mar 2021
Liabilities (KWD)			
<u>Non-current liabilities</u>			
Provision for employees' end of service benefits	1.28%	1.39%	1.96%
Terms loans	7.53%	8.32%	-
Islamic financing facilities	9.40%	12.01%	-
Lease liabilities	0.12%	0.14%	-
	18.33%	21.86%	1.96%
<u>Current liabilities</u>			
Trade accounts payable	1.40%	0.64%	1.23%
Other payables and accruals	3.40%	3.05%	4.05%
Lease liabilities	0.04%	0.05%	-
Term loans-current portion	1.82%	1.84%	-
Islamic financing facilities-current portion	0.57%	0.63%	-
Due to banks	0.05%	-	0.01%
	7.28%	6.22%	5.29%
Total Liabilities	25.61%	28.08%	7.25%
Equity			
Share capital	6.00%	6.64%	10.29%
Share premium	8.34%	9.22%	14.29%
Treasury shares	-0.16%	-0.18%	-0.22%
Statutory, voluntary and general reserves	20.14%	22.27%	33.67%
Other components of equity	31.23%	26.15%	24.20%
Retained earnings	8.70%	7.66%	10.26%
Total equity attributable to the owners of the Parent Company	74.25%	71.76%	92.53%
Non-Controlling Interests	0.14%	0.16%	0.22%
Total Equity	74.39%	71.92%	92.75%
Total Equity and Liabilities	100%	100%	100%

Common Size Analysis - Consolidated Statement of Profit or Loss

	Q1- 2022	Q1- 2021
Revenue		
Sales and contracting revenue	100.00%	100.00%
Cost of sales and Contracts with Customers	-77.44%	-81.79%
Gross profit	22.56%	18.21%
Dividend income	1.02%	0.82%
Other investment gain/ losses	0.08%	-0.11%
Share of results of associates	23.67%	0.16%
Interest and other income	0.00%	0.06%
Foreign currency exchange gain	0.49%	0.29%
	47.83%	19.43%

Expenses and other charges		
General and administrative expenses	-6.36%	-6.86%
Commercial expenses	-2.74%	-2.82%
(Provision)/ Reversal of provision for doubtful debts- net	-0.45%	0.49%
(Provision)/reversal of provision for obsolete and slow-moving inventories – net	-0.05%	0.09%
Finance costs	-2.55%	-0.05%
	-12.15%	-9.15%

	Q1- 2022	Q1- 2021
Profit before taxation and Directors' remuneration	35.67%	10.28%
Taxes relating to overseas subsidiary	-	-0.20%
Provision for contribution to KFAS,NLST & Zakat	-0.57%	-0.49%
Provision for directors' remuneration	-0.43%	-0.55%
Profit for the Period	34.67%	9.04%

- The percentage of gross profit increased by 4.35% compared to same period of prior year (from 18.21% to 22.56%), due to decrease in the cost of sales percentage.
- Share of results of associates increased by 23.51% compared to same period of prior year (from 0.16% to 23.67%) due to acquisition of new associate companies in Dec.2021.
- Expenses and other charges percentage increased by 3.00% to 12.15%
- Profit for the year percentage grew by 25.63%.

Thank You

